INTIVA TOKEN

تمكين المهنيين الطبيين المرخصين مع رمز Intiva و من
منصة الاعتماد غير المركزية

NTVA

التقرير

04.18.2018
V 1.0

Shawn Frasquillo, John Hartigan, Garry McIntosh, Andrew Chapin

إخلاء المسؤولية: تمت ترجمة هذا الإصدار من الكتاب الأبيض من إصداره الأصلي باللغة الإنجليزية لراحتك. في حالة وجود أي تعارض ، فإن النسخة الإنجليزية سوف تسود.

نبذة مختصرة

البيتكوين من ساتوشي ناكاموتو: أطلق نظام النقد الإلكتروني من نظير إلى نظير ثورة تسعى إلى الاستفادة من تكنولوجيا العارضة وعملات التشفير لتتجاوز البنية التحتية المالية المركزية. لقد كان هناك تقدم نحو تحقيق هذا الهدف ، كما يتضح من إجمالي القيمة السوقية للعملات المشفرة التي تزيد عن ست مئة مليار دولار (600 000 000 000 دولار) في عام 2017 ، ولكن هذا الإنفجار في الشعبية لا يحكي سوى جزء بسيط من القصة. لن تؤدي تقنية العارضة إلى تعطيل البنية التحتية المالية المركزية فحسب ، بل تقريبًا ستؤدى الى تعطيل كل قطاع سوق في العالم.

تم إنشاء نظام Intiva Health منصة ("المنصة") من قبل Practice Interactive ، LLC، dba Intiva Health(من الآن فصاعداً ، "Intiva Health")، الشركة الأم لـ Intiva Token Inc. ، لأتمتة المهام الإدارية لإدارة الاعتماد والترخيص ، دورات التعليم المستمر ، واكتشاف فرص العمل للعاملين في الرعاية الصحية. على وجه التحديد ، يهدف النظام الأساسي إلى تمكين أخصائي الرعاية الصحية من تنظيم جميع المستندات اللازمة لممارسة مهنتهم والاحتفاظ بها بما يتفق مع جميع القوانين واللوائح السارية على أخصائيي الرعاية الصحية. يلتقط المنبر مجموعة فرعية قّيمة من البيانات من أعلى مجموعة من المهنيين في الولايات المتحدة ، ويستخدم هذه البيانات لمنح أخصائيي الرعاية الصحية مزيدًا من السيطرة على وظائفهم.

أدت بعض أوجه القصور في الرعاية الصحية إلى فقدان وقت الإنتاج الحرج ومليارات الدولارات. يمكن لشركة Intiva Token، Inc. ("الشركة") معالجة هذه المخاوف من خلال دمج تكنولوجيا Hashgraph لدفتر العارضة ("DLT") ب الاقتصاد المشفر (عملة التشفير) ، مع العمليات التجارية الحالية لـ.Intiva Health

---

1 لارسوم لابيانية العالمية (2018), https://coinmarketcap.com/charts/

محتويات

الملخص	2
المحتويات	3
بيان الغرض	4
بيانات تطلعية	4
التنازلات	5
التنظيم، الأعمال، والغرض	7
التنظيم والعمليات الجارية	7
نموذج الأعمال	8
الخطة الإستراتيجية وتطبيق دفترالعارضة	11
Hashgraph	12
الرمز المميز ل Intiva ("NTVA")	13
التكنولوجيا الناشئة	14
Intiva ReadyDoc™	15
السوق	20
خطط التأمين والبنود والمشاركة	21
حصة الشركة المعروضة	22
الرمز المميز المعروض ل Intiva	24
الفريق والمستشارين	36
معلومات الاتصال	40
الملاحق:	
الملحق أ: Intiva Health™ وثائق الاعتمار نمط الحياة	41
المحلق ب:ReadyDoc™	42
الملحق ج:التجزئة	44
الملحق د:خارطة الطريق والمعالم	45
الملحق ه:خطة إصدار الرمز المميز	47
الملحق و:أحداث الرمز المميز	49

نبذة مختصرة

بيان الغرض

هذه الورقة البيضاء ("الورقة البيضاء") هي لأغراض إعلامية فقط ويمكن أن تكون عرضة للتغيير. وتهدف هذه الورقة البيضاء إلى إعلام المستثمرين الأمريكيين المحتملين بالأسهم في شركة Intiva Token، Inc. ("أسهم الشركة") ("المستثمرين") والمشترين المحتملين لـ Intiva Token ("المشترون") حول عملية الشركة ، وعلاقة الشركة مع Intiva Health ، والخدمات والمنتجات المقدمة على منصة Intiva الصحية ، وفائدة NTVA على منصة Intiva Health. توجد معلومات حساسة مرفقة هنا ، ومن المفهوم أن هذا الكتاب الأبيض سيستخدم فقط للغرض المذكور أعلاه. لا يشكل هذا الكتاب الأبيض عرضًا أو التماسًا لأسهم الشركة أو NTVA في أي دولة أو ولاية أو أي نطاق قضائية أخرى لا يُصرح فيها بهذا العرض أو الالتماس. المعلومات الواردة في هذه الورقة البيضاء هي ذات امتياز ، ملكية ، وبطريقة أخرى محمية من الكشف. يوافق كل مستثمر وشاري محتمل ، بقبوله التسليم (إلكترونيًا أو ماديًا) لهذه الورقة البيضاء ، على ما تقدم ويتعهد بعدم إعادة إنتاج هذا الكتاب الأبيض ، كليًا أو جزئيًا ، أو أي مستندات تتعلق به. إذا لم يقم المستثمر أو المشتري المستقبلي بشراء أي من أسهم الشركة أو NTVA ، على التوالي ، المقدمة بموجبه أو أنه قد تم إنهاء العرض ، يوافق المستثمر المحتمل أو المشتري على إعادة هذه الورقة البيضاء وجميع المستندات إلى الشركة فورًا إذا تطلب الأمر ذلك. من قبل الشركة. إذا لم يكن قارئ هذه الورقة البيضاء هو المتلقي المقصود ، فأنت بذلك تعلم أن أي نشر أو توزيع أو نسخ أو استخدام لهذه الورقة البيضاء هو ممنوع منعا باتا. إذا كنت قد تلقيت هذا المستند عن طريق الخطأ ، فالرجاء تدمير أي نسخة منه.

البيانات التطلعية

بعض المسائل التي ناقشت في هذه الورقة البيضاء تشكل بيانات تطلعية. جميع البيانات ال غير تاريخية تشكل "بيانات تطلعية" بالمعنى المقصود في قانون إصلاح التقاضي الخاص بالأوراق المالية لعام 1995. وعندما تستخدم هنا ، فإن الكلمات "يجوز" ، "سوف" ، "تستمر" ، "توقع" ، " أو "تنوى" أو "تقدر" أو "تصدق" أو "تتوقع" أو "يجب" او"محتمل ، "توقعات" أو "مشروع" ، فإن الاختلافات في هذه الكلمات والتعبيرات المماثلة أو السلبيات منها تهدف عمومًا إلى تحديد تصريحات البيانات التطلعية. تتضمن هذه البيانات التطلعية ، بما في ذلك الإجراءات المقصودة وأهداف الأداء للشركة ، مخاطر معروفة وغير معروفة ، وأوجه عدم اليقين ، وعوامل أخرى مهمة قد تؤدي إلى اختلاف النتائج الفعلية أو الأداء أو الإنجازات الفعلية للشركة بشكل جوهري عن أي نتائج مستقبلية أو الأداء أو الإنجازات التي تم التعبير عنها أو ضمنيًا بواسطة هذه البيانات التطلعية. لا يوجد تمثيل أو ضمان للأداء المستقبلي لمثل هذه البيانات التطلعية. تستند جميع البيانات التطلعية الواردة في هذه الورقة البيضاء إلى معتقدات الإدارة ، بالإضافة إلى الافتراضات المقدمة والمعلومات المتوفرة للإدارة وتتحدث فقط في تاريخ هذا التقرير. تخلي الشركة بطريقة معبرة أي التزام أو تعهد بنشر أي تحديثات أو تنقيحات لأي بيان تطلعي وارد في هذه الوثيقة.

---

2 حلاظ أنه لا يتم عرض الرموز المميزة للبيع لأي أشخاص في الولايات المتحدة ، كما هو موضح في القاعدة 90 نم قانون الأوراق المالية. لاجيوز شراء الرمو زلاممميزة إلا للأشخاص غير الأمريكيين الموجودين خارج الولايات المتحدة.

تعكس أي تغيير في توقعاته فيما يتعلق بها أو أي تغيير في الأحداث أو الشروط أو الظروف التي يستند إليها مثل هذا البيان. قد تكون البيانات التطلعية تتعلق بالأداء المستقبلي بما في ذلك ، لكن ليس محصور ، الإيرادات والعائدات والاستراتيجيات المستقبلية للشركة. تخضع مثل هذه البيانات التطلعية لمخاطر وشكوك التي قد تؤدي إلى اختلاف النتائج الفعلية ماديًا عن تلك المتوقعة. يتم تحذير المستثمرين والمشترين المحتملين من عدم الاعتماد غير المبرر على هذه البيانات التطلعية في اتخاذ أي قرار شخصي. لا ينبغي على المستثمرون والمشترين المحتملين تفسير هذه الورقة البيضاء على أنها استثمارات أو ضرائب أو تشريعية أو مالية أو محاسبية أو أي مشورة أخرى ، وليس المقصود من هذه الورقة البيضاء توفير الأساس الوحيد لأي تقييم لاستثمار في الشركة. قبل الحصول على الأوراق المالية في الشركة ، يجب على المستثمر أو المشتري المحتملين استشارة المسئول عن كل من قانونيته ، استثماره ، ضرائبه ، ومحاسباته ، وغير ذلك من المستشارين لتحديد الفوائد والأعباء والعواقب الأخرى لهذا الاستثمار.

التنازلات

من مسئولية أي شخص يرغب في الاشتراك في الأسهم الموصوفة في هذه الورقة البيضاء ومذكرة الاكتتاب المرتبطة بها أن يطلع على جميع القوانين واللوائح المعمول بها في أي ولاية قضائية ذات صلة. يجب أن يطلع المستثمرون والمشترين المستقبليون على المتطلبات القانونية والعواقب الضريبية فيما يتعلق باقتناء هذه الأوراق المالية أو الاحتفاظ بها أو التصرف فيها.

المعلومات الواردة حاليا في هذه الورقة البيضاء لا تدعي أنها شاملة ومختلفة ومختصة في مجملها بالإشارة إلى النص الفعلي لمذكرة الطرح وغيرها من المستندات ذات الصلة ، ويجب تقديم نسخ منها لكل مستثمر وشريك محتمل عند الطلب.

جميع الاستثمارات في الشركة من قبل المستثمرين الأمريكيين وعمليات الشراء NTVA من غير الولايات المتحدة تحتوى على درجة عالية من المخاطر والتقلب وعدم السيولة. يجب على المستثمر أو المشتري المستقبلي مراجعة وثيقة الطرح أو مذكرة المعلومات ، على التوالي ، فور صدورها والنظر بعناية فيما إذا كان الاستثمار في الشركة أو شراء NTVA مناسبًا للأوضاع والأهداف المالية للمستثمر أو المشتري. قبل أي استثمار أو شراء ، ستقوم الشركة بتزويد المستثمرين والمشترين بفرصة طرح أسئلة إضافية والحصول على معلومات إضافية من الشركة فيما يتعلق بالشروط والأحكام العروض والمسائل الأخرى ذات الصلة ، إلى الحد الذي تمتلك فيه الشركة نفس المقدار أو يمكنها الحصول على هذه المعلومات دون جهد أو نفقات غير معقولة. لا تضمن الشركة أن أي مستثمر في أسهم الشركة سوف يحصل على عائد من رأس مالهم أو أي عوائد على استثماراتهم. كما لا تقدم الشركة أي تمثيل بأن أي مشترٍ من NTVA سيحصل على أي عوائد مفيدة عند شرائه بما ان NTVA المراد منه حصريًا الاستخدام في النظام الصحي لمنصة Intiva Health. يجب أن يطلع المستثمرون والمشتريون على المتطلبات القانونية التي تنطبق عليهم فيما يتعلق باكتساب الأسهم أو الرموز المميزة وحيازتها والتصرف بها عند تسليمها ، وحول الدخل والعواقب الضريبية الأخرى المترتبة على ذلك الاستحواذ, الاحتفاظ ,والتغير.

تم إنشاء المعلومات الواردة في هذه الورقة البيضاء من قبل Intiva Health ، مالك أغلبية Intiva Token، Inc. ، من سجلاتها الداخلية ومن المصادر المنشورة وغير المنشورة التي نعتقد أنها موثوقة. لا تدعي هذه الورقة البيضاء ولا أي بيانات تكميلية أنها شاملة ، وبالتالي ، يتوقع من كل مستثمر ومشتري محتملين أن يقوما بواجبهما الخاص. لا تقدم الشركة ولا أي من موظفيها أو مدرائها أو موظفيها أو الشركات التابعة لها أو المستشارين أو الوكلاء أي تعهد أو ضمان ، صريحًا أو ضمنيًا ، فيما يتعلق بدقة أو اكتمال هذه الورقة البيضاء أو أي من محتوياتها ، و لا تتحمل أي مسؤولية قانونية أو أن تكون ضمنية ضد أي من المذكورة أعلاه فيما يتعلق بذلك. لا توجد أية معلومات واردة في هذه الورقة البيضاء أو أي مراسلات خطية أو شفهية أخرى تم نقلها أو إتاحتها لمتلقي هذه الورقة البيضاء ، أو يجب الاعتماد عليها ، كوعود أو بيان ، سواء فيما يتعلق بالماضي أو المستقبل ، ولن تتعلق بها أي مسؤولية . بالإضافة إلى ذلك ، فإن أي إسقاطات وتقديرات واردة في هذه الورقة البيضاء تنطوي على قرارات ذاتية عديدة ومهمة. وبناءً على ذلك ، لا يمكن تقديم أي تمثيل أو ضمان أو دقة لهذه التقديرات والإسقاطات. لا تتوقع الشركة تحديث أو تنقيح هذه الورقة البيضاء أو أي إسقاطات مرفقة بها. تم إعداد هذه التوقعات من قبل الشركة وهي مسئوليتها فقط ولم يتم مراجعتها أو تجميعها من قبل مدققي حسابات الشركة المستقلين. لا تشكل هذه الورقة البيضاء عرضًا للبيع ، أو طلبًا لشراء عرض ، أسهم الشركة أو NTVA في أي ولاية قضائية يكون من غير القانوني فيها تقديم مثل هذا العرض أو الالتماس. لم توافق هيئة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية (SEC) ولا أية هيئة تنظيمية أخرى فيدرالية أو حكومية أو أجنبية على العرض والوثيقة الورقية والاستثمار في أسهم الشركة و / أو شراء NTVA. علاوة على ذلك ، لم تؤكد السلطات السابقة الدقة أو حددت مدى كفاية هذه الورقة البيضاء أو المعلومات الواردة في هذه الوثيقة ، ولا يقصد منها أن تقوم السلطات سالفة الذكر بذلك. يجب على المستثمرين والمشترين المحتملين إجراء تحقيقات وتقييم الشركة الخاصة بهم ، بما في ذلك المزايا والمخاطر التي ينطوي عليها الاستثمار فيها.

على وجه الخصوص ، يؤكد أي مستثمر وشاري محتمل على ما يلي: (1) أي مناقشات بين ممثلي المستثمر المحتمل أو المشتري والشركة وفروعها فيما يتعلق باكتساب أسهم الشركة أو NTVA قد بدأها واحد أو أكثر من ممثلي هذا المستثمر المحتمل أو المشتري. و (2) قبل تسليم هذه الورقة البيضاء أو أي عرض آخر لأسهم الشركة أو NTVA ، لم تكن الشركة ولا الشركات التابعة لها ، قد أبدت مصلحة في الشركة المتاحة للشراء من قبل هؤلاء المستثمرين المحتملين أو المشترين ، إما العرض الذي يمكن قبوله من قبل المستثمرين أو المشترين المحتملين أو كدعوة ممددة للمستثمرين أو المشترين المحتملين لتقديم عرض للاشتراك في الاستثمار.

ليس الغرض من هذا الكتاب الأبيض هو إنشاء عقد للاستثمار في الشركة ، ويقر كل مستثمر وشاري محتمل بأن الشركة ستعتمد على هذا التأكيد لبيانات المستثمر أو المشتري المحتملة فيما يتعلق بالامتثال لقوانين السلطة القضائية. حيث يكون المستثمر المحتمل أو المشتري مقيماً بشكل قانوني.

التنظيم ، الأعمال ،و والغرض

التنظيم والعمليات الجارية

منصة Health Intiva، الذي وضعتها Health Intiva ، هو أول منصة متكاملة تسمح بالمهن الطبية المرخص لها، مثل الأطباء في طب (MD)، أطباء الطب التقويمي (DO)، أطباء جراحة الأسنان (DDS)، أطباء العناية بالقدم (DPM)، أطباء الصيدلة (PharmD)، مساعدي الأطباء (PA)، تمريض الممارسين (NP)، وشهادة مسجلة تمريض التخدير (CRNA)، تمريض داية قانونية (CNM)، اخصائي تمريض (CNS)، ممرضة مسجلة (RN)، وأكثر من ذلك، لإدارة كل جانب من جوانب حياتهم، مثل وثائق التفويض، وإدارة الترخيص، واستمرار دراسة التعليم والتأمين ونقل التأمين الصحي وقانون المحاسبة (HIPAA) الاتصالات المتوافقة، وفرص العمل. كما تتيح منصة LMPS التواصل مع المرافق والمجموعات الطبية، مثل المستشفيات والمنظمات الطبية، ومرافق التمريض وعيادات الرعاية العاجلة، الصحة المنزلية، وأكثر من ذلك ، من أجل تبسيط جهود التوظيف والإسراع في عمليات الإعتمادات ، والحفاظ على الامتثال. ينتج عن هذا حل غير مسبوق وسلس يخفف الأعباء الإدارية لكل من LMPs و FMGs. يحتوي نظام Health Intiva حالياً على الآلاف من مستخدمي LMP

و FMG.

تقدم منصة Intiva Health مجموعة من الحلول التي تسهل الامتثال والتنظيم لـ LMPs و FMGs مجانًا تمامًا. كما يوفر برنامج منصة Intiva Health للشركاء الرئيسيين المنفذ المستهدف إلى LMPs و FMGs من خلال Intiva Marketplace ، مع حماية هوية الأفراد والكيانات المشاركة في المنصة ("المستخدمون") من خلال السماح فقط بالوصول من خلال الموافقة الصريحة. يشمل الشركاء الرئيسيون ، بما فيهم لكن ليس محصور ، الشركاء في مجال

لاصيدلة ولاتعليم لامستمر وشركات لامسؤولية لامهنية . تتكون منصة Intiva Health نم المجموعة الفرعية التالية نم الميزات:

ReadyDoc ™_ يمكن لـ LMPs تخزين وإدارة ومشاركة جميع مستنداتهم وبياناتهم الطبية بأمان من مكان واحد ، والقضاء على الأعمال الورقية ، وأتمتة المهمة الحيوية لابقائهم ملتزمين. بدعم من DLT ، يستخدم ReadyDoc ™ أكثر التقنيات أمانًا في السوق. يتم تنبيه LMPs عند انتهاء صلاحية بيانات الاعتماد حتى لا يفوتهم أي موعد نهائي ويمكنهم مشاركة بيانات الاعتماد الخاصة بهم مع المسؤولين الموثوق بهم لإنشاء شبكة تعاونية من الامتثال. يمكن لـ FMGs إدارة العديد من LMPs داخل مؤسستهم من لوحة بيانات مخصصة لبيانات الاعتماد.

Intiva Careers ™ - حل مطابق وظيفي فريد ومزعزع. يمكن ل LMPs تحميل سيرتهم الذاتية والتقدم بطلب للحصول على الفرص بسهولة. يدعم المهن عملية تقديم طلب مجهول ، مع مرشحات تذهب بقدر البحث عن طريق تحديد الموقع الجغرافي ، وشهادة المجلس ، والراتب المرغوب. يمكن لـ LMPs البحث في أكثر من 9000 منصب إكلينيكي عبر الولايات المتحدة ، بما في ذلك المواقع المحلية. يمكن لمجموعات FMG نشر الوظائف والعثور على مرشحين مؤهلين من خلال البحث عن السير الذاتية ويمكنها تتبع المتقدمين وإدارة مهام الوظائف.

التعليم المستمر Intiva Health - شركاء مع كبار قادة الفكر لتقديم التعليم الطبي المستمر ، بما في ذلك مجلس الاعتماد للتعليم الطبي المستمر ، والدولة المطلوبة ، وإعداد المجلس ، والحفاظ على دورات شهادة. يمكن لـ LMPsالاختيار من مكتبة القوائم وبعد الانتهاء منها ، سيقوم النظام الأساسي بتخزين الشهادات تلقائيًا. أكثر من 80 ٪ من الدورات مجانية.

Intiva اتصال – الاتصال يجلب الرسائل المتوافقة مع HIPAA والبريد الإلكتروني ومشاركة المستندات إلى LMPs. تسمح ميزة الاتصال LMP بالوصول إلى سجلات المرضى ومشاركتها وإرسال طلبات المعمل والتواصل مع برامج LMP الأخرى على النظام الأساسي. علاوة على ذلك ، يتكامل Connect مع EHR والتطبيقات المخبرية في جميع أنحاء الولايات المتحدة ، مما يجعله حل متكامل للتشغيل المتداخل.

Marketplace-منتجات وخدمات الرعاية الصحية Vetted وذات الصلة المتاحة للمستخدمين للشراء مع NTVA، مثل: التأمين الطبي ضد سوء الممارسة ، والتأمين ضد مخاطر الإنترنت ، والأجهزة الطبية ، وأكثر من ذلك.

™ iGO HD-خدمة البث المباشر للمحتوى التفاعلي حسب الطلب والمتعلق بدورات التعليم الطبي المستمر والندوات عبر الإنترنت والتدريب والمنتجات والأخبار والمواد الترويجية. تم تصميم هذه الخدمة في الأصل لمواقع ويب المعجبين (مثل الموسيقى والرياضة وما إلى ذلك) لتوفير تجربة تفاعلية فريدة وإشراك المعجبين. كان الأكثر استخداما من قبل احتفال الذكرى العشرين لفئة باكستريت بويز.

إن منصة Intiva Healthهو حل مبتكر متعدد الإختصاصات لمهنيين الرعاية الصحية الذين لم يكن لديهم أي خيار آخر سوى استخدام أنظمة متباينة قديمة.

مع عدة عقود من الخبرة في الرعاية الصحية الجماعية ، تركز منصة Intiva Health على حجم وسرعة ودقّة بيانات الرعاية الصحية من خلال الحصول على أربع نقاط ونصف (4.5) إلى خمس نقاط بيانات فريدة أكثر من منافسيها. وبالنظر إلى ثروة نقاط وخدمات البيانات في منصة المنبر ، فإن الشركة لديها إمكانية الوصول إلى خمسة عشر (15) سابقة فقد ، تمت مناقشتها في القسم المعنون "نموذج الأعمال" أدناه والذي يخلق نموذج أعمال متنوعًا لا يتطابق في الوقت الحالي أي حل آخر في السوق.

نموذج العمل

تعقد Intiva Health اتفاقات مع العديد من الشركاء الرئيسيين في قطاع الرعاية الصحية من أجل توفير أدوات وموارد هامة لبرامج LMP في جميع أنحاء الولايات المتحدة. 3 هؤلاء الشركاء الرئيسيون ، من بين آخرين ، تشمل شركات المسؤولية المهنية مثل آرثر J. Gallagher (AJG ، تعاونية الأطباء الأمريكيين (CAP) ، ومقدمي المحتوى التعليمي المستمر مثل Advancing Knowledge in Healthcare (AKH) ، والموارد المحيطة بالولادة (PRI) ، ومؤسسة هشاشة العظام الوطنية (NOF) (بشكل جماعي ، "الشركاء الرئيسيون" "). يستطيع شركاء Intiva Health حاليًا الاستفادة من النظام الأساسي

للتفاعل مع LMPs من خلال طرق تحقيق الدخل التالية:

3 كما تستفيد شركة Intiva Token، Inc ، باعتبارها شركة تابعة لشركة Intiva Health ، من هذه الشراكات.

أ

تنبيهات برعاية. يمكن للشركاء الرئيسيين الوصول إلى تناوب التنبيهات التي تخطر LMP بانتهاء صلاحية الوثيقة. هناك أحداث انتهاء الصلاحية في عام معين والتي تخلق مخزونًا قويًا من فرص الرعاية للشركاء الرئيسيين. يتم استلام هذه التنبيهات ، التي يتم تسليمها عبر الرسائل النصية (SMS) والبريد الإلكتروني والإشعار بالبريد ، في كل عدد من الأيام التالية قبل تاريخ انتهاء صلاحية الوثيقة: 120 ، 90 ، 60 ، 45 ، 30 ، 15 ، 10 ، 7 ، 5 ، 3 ، 1 ، و 0. على سبيل المثال ، سيكون لدى شريك المسؤولية المهنية العديد من الفرص لرعاية التنبيهات على المستندات المتعلقة بالتأمين التي تنتهي صلاحيتها ، مثل سوء الممارسة الطبية ، والممتلكات والاصابات ، والمخاطر السيبرانية ، والحياة تأمين.

ب

الدعوات. وبموافقة صريحة من أي من LMP ، يمكن أن توفر Intiva Health للعملاء المؤهلين لشركاء رئيسيين. يمكن أن تشير LMPs إلى Intiva Health أنها مهتمة بمنتج أو خدمة معينة تقدم في .Marketplace تقوم Intiva Healthبتسهيل عمليات الإحالة من خلال توفير جميع المعلومات الضرورية لشريك رئيسي لتقديم الخدمات إلى LMP الموافقة. على سبيل المثال ، يمكن لـ LMP أن يعبر عن اهتمامه بالاستماع إلى فرص التوظيف من FMGs، والتي تبدأ تلقائيًا في نقل البيانات الوصفية ذات الصلة لـ FMG للتواصل مع.LMP

ج

منح. وباعتبارها موزعًا لمحتوى التعليم المستمر المعتمد ، فإن Intiva Health مؤهلة لتلقي جزء من المنحة المخصصة لتوزيع المحتوى عبر الإنترنت من قِبل مزودي محتوى التعليم المستمر المعتمدين. تقدم Intiva Health هذا المحتوى إلى LMPs على الصعيد الوطني ، ولذلك تستمر في إظهار نسبة مشاهدة أكبر لمزودي محتوى التعليم المستمر.

د

مبيعات. تجمع Intiva Health ما يصل إلى خمسين بالمائة (50٪) من الرسوم على جميع المنتجات والخدمات التي يتم بيعها من خلال سوق Intiva Health Marketplace. على سبيل المثال ، شركات السمسرة المهنية والوسطاء على استعداد لدفع رسم نسبة مئوية لمبلغ التأمين المكتوب والمباع. وخلصت دراسة أجرتها شركة نقل الممارسات الخاطئة إلى أن متوسط سياسة سوء الممارسة الطبية عبر العديد من تخصصات الطبيب تعادل ما يزيد على أربعة وخمسين ألف دولار أمريكي (54000 دولار أمريكي) في السنة. وتتراوح متوسط العمولة في كل سياسة بين عشرين بالمائة وثلاثين بالمائة (20٪). 30٪). وتتلقى الشركة ما بين ثلاثين بالمائة وسبعين بالمائة (30٪ - 70٪) من هذه العمولة وفقًا لسياسة الممارسات الخاطئة الطبية المكتوبة.

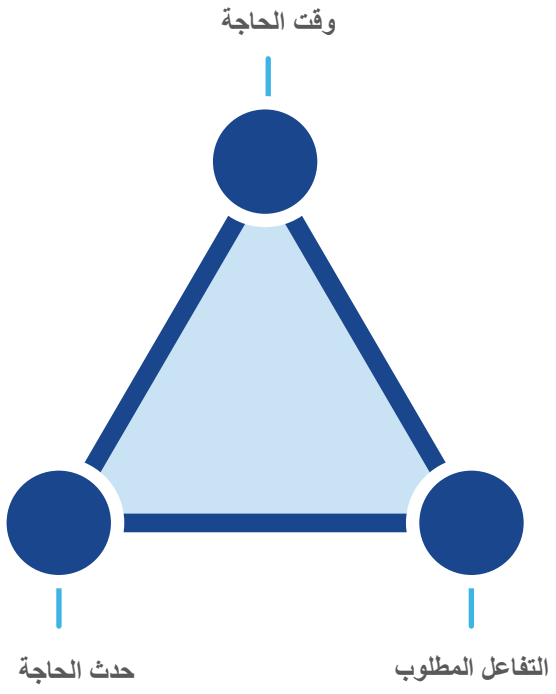
---

4 ام هي تلكفة التأمين الطبي للمخالفات الطبية؟ ، ( )Gallagher Healthcare12يدسمبر 2017 (،
https://www.gallaghermalpractice.com/blog/post/how-much-does-medical-malpractice-insurance-cost.

ميكن للشركة التسويق بالطرق التقليدية ، ولكن لدهيا القدرة على تحديد ما يحتاجه المحترفون الطبيون في أوقات محددة. وهذا يسمح بالمازيا التالية:

وصول معتمد إلى عملاء محتملين مؤهلين يتزامن مع وقت الحاجة (خلال 120 يومًا)

تم التحقق من الوصول إلى العملاء المحتملين المؤهلين الذي يتزامن مع حالة الحاجة (بمعنى أنه قد تم إنهاء صلاحية مستند سوء الممارسة)
التنبيهات والإحالات التي يطلبها LMP مقدمًا (الاشتراك)



قد تكون القيمة الدائمة لكل صفقة بمئات الآلاف من الدولارات ، مما يؤكد على أهمية قرب Intiva Health من البيانات المهنية للمستخدم وكفاءتها في الوصول إلى المستخدم في الوقت المناسب تمامًا.

تشمل الطرق الإضافية لتحقيق الدخل المتوفرة في النظام الصحي Intiva Health ، بما فى ذلك ، مواصلة التعليم الطبي المباشر ، والبحث عن السيرة الذاتية (CV) ، و ™ ReadyDoc (API) ، ونشر الوظائف ، وإيجاد الخبراء ، وقنوات الفيديو الترويجية (™ iGo HD) ، الآراء الطبية ، ومقارنة الأتعاب ، وتحليل المشاعر ، وفرص أبحاث دخل الرسوم ، وتغطية المسؤولية الإلكترونية ، والأوامر عبر Intiva Connect (المختبرات ، الاختبارات ، الأشعة السينية).

الخطة الإستراتيجية وتطبيق دفترالعارضة

واستنادًا إلى قاعدة العملاء الحالية ومجموعة البيانات وخط الإنتاج ، فإن الشركة تتمتع بمكانة فريدة لتكون رائدة الصناعة في مجال بيانات الرعاية الصحية وإدارة المهن في ما يتوقع أن يصبح أكبر قطاع للتوظيف في الولايات المتحدة في عام 2022.

بينما تتطلع الشركة ، توصلت المنظمة لفرصة لمعالجة القضايا الهامة مع الممارسات القائمة ، ولا سيما في اعتمادات LMP. غالباً ما تكون الممارسات القائمة ، الموضحة بالتفصيل في القسم المعنون "الحالة الراهنة لعملية الإعتمادات" ، تناظرية تماماً وغير فعالة ، ومبذرة. ليست من ال غير مألوف أن تنتظر دورة شهرية قصيرة من عدة أسابيع إلى أشهر لكي تمنح امتيازات لممارستها مع FMG ، مما يؤدي إلى خسارة مالية بمليارات الدولارات ، والعديد من الساعات الضائعة ، وانخفاض ملحوظ

في جودة الرعاية الصحية للمرضى.

برامج الإعتمادات تساعد ، ولكنها عاجلا ام اجلا تقع بشكل كبير بسبب نموذج أعمال الدفع المركزي. هذا النوع من البرامج يعاني من العيوب التالية:

حالات التأخير بسبب عدم الكفاءة - التي تتطلب في كثير من الأحيان من أسابيع إلى شهور لجمع البيانات ؛

الموثوقية - البرنامج عرضة للأخطاء والمخالفات ؛

حضور الوسطاء - لكل منهم تفسير مختلف للحقائق المقدمة ؛

انعدام الأمن - تكون البيانات مركزية وغالباً ما يتم نقلها عبر قنوات غير مضمونة ؛ و

اتريخ ملكية LMP - متتلك الكيانات بيانات ومعلومات LMP بدلًا من LMPs فنسها.

رتكز Intiva Health لعى معالجة ذهه الأعطال من خلال استخدا مDLT جلإراء عمليات اعتما LMP. نإ تطبيق هذه التقنية يزيل طبيعة الدفع مقابل

لاتشغيل للعملية الحالية ويعطي تسهيلات أسرع للوصول لإى لامعلومات لاضرورية لاتخاذ قرار بشأن امتيازات ممارسة LMP . لاعوة على ذلك ، يوفر DLTلامزايا لاتالية:

يسكون لدى LMP سمتودع ثابتلـ مجيع أوراق اعتماده ؛

ستوفر أوراق الاعتماد المختومة بالوقت والمضمون أمانًا لا يضاهى ، مما يزيل

مخاطر التلاعب أو التزوير ؛

تسقلل المعاملات داخل دفتر لاعارضة نم مخاطر عمليات النقل لا يغر ضممونة للبيانات الحساسة ؛

---

5 ريتشارد هندرسون ، توقعات العمالة والإنتاج فى الصناعة حتى عام 2022 ، مراجعة العمل الشهري ، مكتب الولايات المتحدة لإحصاءات العمل (ديسمبر 2013) ، https://doi.org/10.21916/mlr.2013.39

ستتمكن LMPs و FMGs من الوصول إلى البيانات مجانًا ؛

سوف تعتبر السجلات لا تقبل الجدل وتصبح سهلة البحث ؛ و

سيتم تحسين دقة البيانات وضمانها لأن جميع الأطراف لديها مصلحة في صيانة البيانات المذكورة.

قد تخدم DLTs الحالية التى هى مثل blockchain الأهداف المذكورة أعلاه ، ولكن هناك مخاوف بشأن سرعة المعاملات ، وتخزين البيانات ، والإنصاف. وفقًا لذلك ، شاركت Intiva Health مع Swirlds، Inc.، ("Swirlds") مبتكر تكنولوجيا Hashgraph ، وهو تطور ثوري في مساحة DLT.

Hashgraph

كما يصف الدكتور ليمون بيرد في نظرة عامة على Swirlds Hashgraph ، " بنية بيانات Hashgraph وخوارزمية إجماع Swirlds كمنصة جديدة للتوافق الموزع." تقدم Hashgraph عددًا من الفوائد التكنولوجية على تقنية blockchain التقليدية. بسبب اختلافات هيكلة بيانات المادة ، تضمن Hashgraph أنه لا يمكن لأي فرد التلاعب في ترتيب المعاملات ؛ لا يمكن لأي فرد إيقاف أو تأخير المعاملة ؛ وسرعات المعاملة بشكل أسرع . Hashgraph هو غير متزامن الفشل Tolerant Byzantine و Atomicity ، الاتساق ، العزلة ، المتانة (ACID) المتوافقة.

من دواعي سرور شركة Intiva Health أن تكون واحدة من الشركات القليلة التي حصلت على شراكة مباشرة مع Swirlds لتطوير منصة تستند إلى Hashgraph. تقوم الشركة حاليًا بدمج تقنية Hashgraph ، ومن المتوقع أن تكون أول تطبيق سوق يستخدم تكنولوجيا Hashgraph.

تجزئة

قبل كتابة الوثائق على دفتر العارضة الذي يعمل بطاقة Hashgraph ، سيتم تشفير وتعطيل المستندات إلى أجزاء للتخزين عبر شبكة العقدة. تشير التجزئة إلى عملية تقسيم ملف إلى عدد من القطع قبل التوزيع. تعمل التجزئة على إنشاء طبقات إضافية من الأمان والخصوصية لكل مستند موجود في النظام ، وتضمن أنه في حالة عدم إمكانية اختراق العقدة على الأرجح ، لن يتم عرض مستند واحد.

ملاحظة: هذا موضح أكثر في الملحق ج.

6يلمون بيرد ، نظرة عامة على Swirlds Hashgraph (مايو 31 2016)، متاح في .
http://www.swirlds.com/downloads/Overview-of-Swirlds-Hashgraph.pdf.

الرمز المميز ل(NTVA)

تقوم الشركة بإصدار رمز مميز يسمى ("NTVA") Intiva Token. لقد تم بناء NTVA لتجسيد مبادئ عملة التشفير ، وتتعهد بإحضار منتج ذو مغزى وعملي إلى الطاولة ، مع توفير توزيع عادل للرموز.

إن NTVA هي أول من يقدم خدمات LMP من خلال تقديم حوافز للمشاركة في النظام الصحي منصة Intiva Health .في كل مرة يتم فيها اتخاذ إجراء المستخدم ، هناك مكافأة رمزية للإجراء. ونتيجة لذلك ، سيتم امتلاك NTVA مباشرة من قبل مستخدمي منصة Intiva Health

إن منصة Intiva Health هي أول منصة قائمة على Hashgraph متاحة للعموم لدمج اقتصاد رمزي. الغرض الوحيد من استخدام NTVAهو استخدام النظام الصحي لمنصة Intiva Health .يمكن استخدام NTVA لشراء السلع والخدمات من على منصة Intivaالصحية ، مثل دورات التعليم الطبي المستمر (CME) ، والتأمين ضد الأخطاء الطبية ، والأجهزة الطبية ، والمعدات الطبية. تتيح NTVA أيضًا للمستخدمين إلغاء قفل المزايا الخاصة ، مثل الخصومات والعروض الترويجية من الشركاء الرئيسيين. علاوة على ذلك ، تضيف NTVA قيمة إلى النظام الأساسي من خلال توفير مسار رقمي للمعاملات.

بخلاف استخدام الخدمات الموجهة نحو LMP على منصةIntiva Health ، تقوم الشركة بترتيبات مع العديد من المؤسسات والجمعيات الخيرية التي ستقبل نقل NTVA كطريقة رسمية للتبرع. من بين هذه الجمعيات الخيرية شركاء مثل مؤسسة هشاشة العظام الوطنية. قد تستخدم المؤسسات والمنظمات الخيرية NTVA على النظام الصحي Intiva Health لشراء الإعلانات وتوظيف LMPs وتعزيز دورات CME وقيادة العضوية.

NTVA غير مخصص للاستخدام كأداة استثمار مضاربة.

التكنولوجيا الناشئة

تسمح منصة Intiva Health حاليًا لآلاف من ال LMPs بإدارة جميع جوانب مهنتهم وتمكين مجموعات FMGs من تبسيط جهود التوظيف والتحقق من المصداقية. أدى دمج تقنية Hashgraph في النظام الأساسي الحالي إلى إحداث ثورة في عملية الإعتمادات الحالية ، حيث يوفر العديد من المزايا لمستخدمي الأنظمة الأساسية ، مثل الأمان والسرعة والثقة. تسمى هذه الميزة الناشئة ReadyDoc ™.

الدولة الحالية لعملية الاعتماد

حاليًا ، عملية التحقق من بيانات اعتماد LMP هي كما يلي:

1 مقدمو الخدمات الطبية يقدمون وثائق اعتماد للمستشفيات	2 تبدأ المستشفيات عملية التحقق عبر الهاتف والإنترنت والبريد والفاكس	3 يتم تكرار عملية التحقق لكل مستند	4 يتم تقديم المستندات إلى لجنة الطاقم الطبي للموافقة على الامتيازات

العملية الحالية عرضة لخطأ بشري ، وقد تستغرق من عدة أسابيع إلى شهور ، وتعتمد على التخزين المركزي والفساد. علاوة على ذلك ، يمكن تغيير المستندات أو فقدها أو تزويرها ، مما يؤدي إلى نظام غير موثوق للتحقق من أوراق اعتماد وسمعة مقدم الخدمات الطبية.

توفر ميزة ReadyDoc ™ تحسينًا كبيرًا لعملية الاعتماد الحالية والتحقق. من خلال دمج تكنولوجيا دفتر العارضة Hashgraph ، يتم تقليل العملية الإعتمادية والتحقق بخطوتين: (1) تقدم LMPs بيانات الاعتماد الطبية التي تم التحقق منها إلى المستشفيات عبر النظام الصحي Intiva ؛ و (2) يتم تقديم الوثائق مباشرة للموافقة على امتيازات لجان الأطقم الطبية. يعالج نظام Intiva Health Platform هذه العملية من البداية إلى النهاية ، مما يوفر التحقق الفوري.

1 تقدم LMPs بيانات اعتماد مجزأة تم التحقق منها إلى المستشفيات عبر النظام الصحي Intiva Health Platform	2 تقدم الوثائق إلى لجان الأطقم الطبية للموافقة على الامتيازات

LMPs مطلوبة للذهاب من خلال عملية الإعتماد الشاقة في كل مرة ينتقلون إلى منشأة طبية جديدة. تتكون عملية الإعتماد من مراجعة كمية كبيرة من الوثائق مع التحقق من صحة المصدر كجزء من الموافقة على المشاركة في وظائف شبكة الرعاية الصحية. يختلف عدد المستندات في حزمة الإعتمادات استنادًا إلى عدة عوامل ، ولكن تتراوح في أي مكان من خمسة عشر (15) إلى أربعين (40) مستندًا. يمكن أن تستغرق عملية الاعتماد الناجح لمقدم الخدمة ما بين ستة (6) أسابيع وأربعة (4) أشهر لإنجازه. من المرجح أن تقوم LMPs بتغيير المرافق من واحد (1) إلى ثلاث (3) سنوات ، ويمكن أن تستمر حياتهم المهنية أكثر من أربعين (40) سنة ، مما يخلق الحاجة إلى حل محدّث تقنيًا لتلبية احتياجات صناعة الرعاية الصحية.

™ ReadyDoc

وكما ذكرنا سابقًا في القسم المعنون "الحالة الحالية لعملية الإعتماد" ، فإن اعتماد مزود الخدمة الحالي هو عملية غير فعالة ومعقدة ومستمرة وتتطلب تدفقات عمل شاقة وغير مستدامة.

™ ReadyDocهو الحل الذي يعطل عمليات الاعتماد الحالية ويتحقق من المصدر الأساسي عن طريق تخزين المستندات ووثائق التفويض في دفتر العارضة الذى لا يجوز إلا للمشاركين الضروريين في عملية الإعتماد. تستفيد LMPs و FMG من ™ ReadyDoc من خلال الحصول على المعلومات التي تم التحقق منها مسبقًا وتخزينها بشكل آمن ومتاح بسهولة. هذا يخلق التحقق المستمر والمدقق من تاريخ عمل مقدم الخدمة والسمعة العلاجية.

تعمل ™ ReadyDoc بشكل مرن بين FMGs في جميع أنحاء الولايات المتحدة ، مما يسمح لهذه المنظمات على الفور التحقق من تاريخ العمل والسمعة العلاجية. يمكن أن تفسح المجالس المحلية المؤهلة LMPs للإجازات المرضية وحالات الطوارئ للموظفين على الفور. يمكن لبرامج LMPs الاستجابة بكفاءة لحالات الطوارئ الصحية العامة ، حيث تقوم المنظمات بتدقيق أوراق اعتماد المستجيبين الأوائل على الفور. تزيل ™ ReadyDoc التكرار والحاجة إلى منظمات التحقق التابعة لجهة خارجية ، مما يسمح لتركيز FMGs على السمعة العلاجية لبرامج LMP وتوظيفها في الوقت المناسب.

وعلاوة على ذلك ، يمكن أن يساعد تطبيق نظام التحقق من الاعتماد واللامركزية المستمر في توفير رعاية جيدة للمناطق التي تأثرت خلال كارثة طبيعية أو بحادث إصابة جماعية. تتطلب ظروف كهذه من مجموعات FMG والمنظمات الحكومية العثور بسرعة على طاقم طبي مؤهل. يعمل ™ ReadyDoc على زيادة سرعة هذه العملية وتحسينها لضمان تأهُّل LMPs التي تستجيب لهذا الحدث للقيام بذلك. وأخيرًا ، يتوفر ™ ReadyDoc في كل مكان.

تستخدم LMPs و ™ ReadyDoc FMGs لإدخال وإدارة البيانات الموفرة. يوجد ما بين خمسة عشر (15) وأربعون (40) مستندًا في ملف بيانات الاعتماد. ™ ReadyDoc تسمح ل LMPs و FMGs بإدارة بيانات الاعتماد التالية:

1. رخصة طبية حكومية

رخصة طبية للدولة التي تمارس فيها.
نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

الرخص الطبية في الولاية التي يقع فيها المرفق

2.توثيق المدرسة الطبية

يجب أن يكون الأطباء المرخصين قد اجتازوا مدرسة طبية معترف بها.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

التعليم المدرسي الطبي للطبيب تواريخ التخرج الموثقة

3.تدريب الدراسات العليا

يشار إليها عادة باسم برامج الإقامة والمنح الدراسية.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

توثيق جميع تدريب ما بعد التخرج

4.شهادات مجلس الإدارة

قد يحصل أطباء تدريب إضافيون في أي تخصص محدد.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

يجب تقديم الوثائق إذا كان ذلك مطلوبًا من قبل المنشأة

5.تطبيقات

يجب على الممارسين الذين يطلبون أن يكونوا أعضاء في الطاقم الطبي إكمال الطلب الأولي الذي يقدمه المرفق.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

طلب أولي

طلب إعادة التعيين (نسخة أقصر من المبدئية) استبيان المسؤولية

إذن لإصدار المعلومات

6.إدارة مكافحة المخدرات (DEA) التسجيل

يمكّن تسجيل الأطباء إدارة مكافحة المخدرات من كتابة الوصفات الطبية للأدوية الخاضعة للرقابة والأدوية.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

يجب أن تكون وثائق تسجيل إدارة مكافحة المخدرات في الملف

7.شهادة دعم الحياة

شهادات الدعم الثلاثة الأكثر شيوعًا هي BLS (دعم الحياة الأساسي) و) ACLS (دعم الحياة القلبي الوعائي المتقدم) و) PALS (دعم الحياة المتقدم للأطفال)

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

يجب تقديم إثبات للوثائق إذا كان مطلوب من قبل المنشأة

8.التأمين ضد سوء التصرف

يجب توفير تغطية التأمين ضد سوء التصرف من قبل كل عضو من أعضاء الفريق الطبي.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

يجب تقديم وثائق سوء التصرف

9.الشيكات الجزائية

التحقق من تاريخ الماضي من الاحتيال وسوء المعاملة أو تاريخ سوء الممارسة.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

استعلام بنك المعلومات الوطني (NPDB) استعلام مكتب المفتش العام (OIG)

تاريخ ادعاء سوء الممارسة الطبية

10.مستشفى / مركز جراحة الامتيازات

عند الاقتضاء ، قد يكون الأطباء الممارسين لديهم امتيازات المستشفى الممنوحة في كل مرفق.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

يجب تقديم وثائق من امتيازات مركز المستشفى أو الجراحة في كل مكان

11.مراجع الأقران

يحتاج الأقران الذين يقدمون مرجعًا إلى التعرف على أداء الفرد قبل إنشاء المرجع.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

يجب توثيق عدد محدد من المراجع النظيرة ، من ثلاثة إلى سبعة (3-7) ، والتي تختلف وفقًا لـ FMG ، قبل التعيين الأولي

12.السيرة الذاتية (السيرة الذاتية)

السيرة الذاتية تضم التعليم والمهارات والخبرة والجوائز ، وأي معلومات أخرى قابلة للتطبيق.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

يجب توفير السيرة الذاتية لملف الإعتمادات

13.تعريف الهوية الصادرة عن الحكومة(ID)

بطاقة هوية صادرة عن الحكومة ، مثل الترخيص أو جواز السفر.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

يجب تقديم نسخة ملونة من معرف صالح

14.الوثائق الصحية

وبتفاوتها من خلال مجموعة FMG ، هناك أربعة
(4) وثائق صحية أولية يجب توفيرها حسب متطلبات
المرفق وتعتبر معلومات صحية محمية.(PHI)
نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة: لقاح الإنفلونزا
تاريخ وامتحان بدني للتطعيم ضد الالتهاب الكبدي ب
استئصال السل

15.شهادة الفلوروسكوبي

مطلوب منظار الأشعة الفلورية من قبل الأطباء الذين يستخدمون جهاز التنظير.

نقاط البيانات الحرجة / المطلوبة:

توثيق شهادة التنظير كما هو مطلوب من قبل الدولة

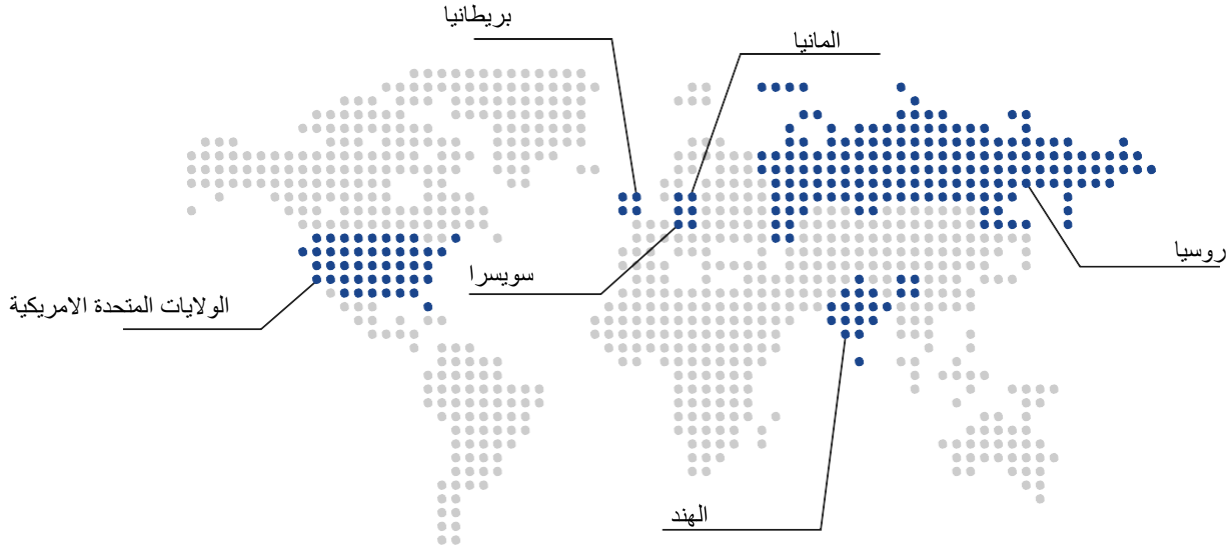
وثائق أخرى للاعتمادات المتنوعة

- بيانات اعتماد تغطية الطوارئ
- بطاقة الإقامة الدائمة
- وثائق الضمان الاجتماعي(SS)
- تأشيرةINS
- نموذج9-W
- التعليم الطبي المستمر
- الإتاحة لمعلومات
- بيان الصحة
- المراجع
- دعم الحياة المتقدم للأطفال
- التدريب / التدريب العملي
- نتائج فحص المخدرات
- نموذج اختبار الجلد(TB) PPD
- نموذج موافقة لقاح الإنفلونزا
- جداول زمنية
- سجلات القضية
- سجل التحصين
- السجلات التأديبية
- ملف الدولة الطبي
- فحص الخلفية
- الإفراج المصرح به من المعلومات
- تقرير فحص الخلفية
- VHA 10-285
- التتر
- الصحة الشهادة
- التحصين التمنيع
- ملحق الكلية
- شهادة التحقق من الصحة HIPAA
- قائمة مراجعة المهارات
- الاعتماد الذاتي الفيدرالي
- مكتب الولايات المتحدة لإدارة شؤون الموظفين الأشكال الاختيارية
- شهادة توظيف
- الخطة الوطنية ونظام التعداد موفرCMS
- اللجنة التعليمية لخريجي الطب الأجانب
- شهادة التأمين ضد المسؤولية
- تعيين للموظفين والامتيازات
- دور خطة إدارة الطوارئ
- امتيازات الأساسية
- تطبيق تعيين الطبيب
- قائمة تدقيق
- تسهيل سجل التعليم الطبي المستمر
- نظام لإدارة الجوائز
- التقرير الختامي
- التحقق من التعليم
- جنس المجرمين سجل البحث
- التسجيل الممرضة المسجلة (RN) التحقق من الهوية
- قناع TB مناسب
- نظام قائمة الأطراف المستبعدة
- شهادة إدارة السلامة والصحة المهنية(OSHA)
- الأشعة السينية الصدر
- اختبار بدني
- نموذج9-I
- نسخة طبق الأصل
- ترخيص المواد المشعة
- إقرار الشخصية الأخلاقية الجيدة
- تقرير حماية الطفل
- سجل إساءة معاملة الكبار
- إدارة مركز خدمة شؤون المحاربين القدامى (VSC) بصمة
- طلب قطاعVSC
- حزمة قطاع VSC

لمزيد من المعلومات حول التطورات الحالية والمستقبلية في منصة Intiva Health ، الإشارة المرجعية بالملحق ه.

مستقبل **Intiva Health**

يعد مستقبل Intiva Health اعلمياً ويتوسع في العديد من الصنااعت خارج نطاق الرعاية الصحية. يعمل نظام Intiva Health Platformلعى حل المشكلة التي تواجهها مجيع الدول المتقدمة فيما يتعلق بتحديد المهنيين الطبيين المرخصين والتحقق منها ومسعتها.
تجري الشركة حالياً مناقشات مع المستشارين وصانيعء السياسات في المملكة المتحدة اولهند وروسيا أولمانيا وسويسرا والمزيد. يتحول نظام Intiva Health Platform سبهولة إلى قطاعات أخرى تتطلب تحديد المهنيين وتحققهم وسمعتهم. وشتمل هذه لاقطاعات ، على سبيل المثال لا الحصر ، القانون ، والتمويل ، ولاتأمين ، ولاعقاراتوالهدنسة ، والبناء ، والهدنسة المعمارية ، والبترول ، والزراعة ، والإنتاج الغذائي. إنIntiva Health رمنة للغاية وقابلة للتطوير لتلبية المتطلبات الفريدة لأي دولة أو دولة أو بلدية ومهنة



السوق

المهنيين الطبيين المرخصين

تنفق LMPs أكثر من واحد وعشرين في المئة (21 ٪) من وقتها في العمل على الأوراق غير العلاجية ، تخسر ساعات لا تحصى من الوقت للفوترة. بالإضافة إلى ذلك ، تخاطر كل من LMPs و FMGs بالمحاكمات والعقوبات المنتهية للممارسة باستخدام أساليب قديمة وغير منظمة لتتبع بيانات اعتماد LMP وإدارتها ، مثل التراخيص والمسؤولية المهنية والشهادات. وبالمثل ، فإن الجهات الفاعلة في قطاع الرعاية الصحية ، مثل الصيدلة ، والتعليم المستمر ، وشركات المسؤولية المهنية ، مثل الشركاء الرئيسيين ل Intiva Health's ، يكافحوا للحصول على بيانات دقيقة وموثوق بها من LMP ، مما يؤدي إلى إهدار كميات هائلة من ميزانيتهم على أساليب غير فعالة ومكلفة في مجال الإعلان وتطوير الأعمال.

ولعل الأهم من ذلك ، أن أوراق الاعتماد هذه يتم الاحتفاظ بها من قِبل عدد قليل من الهيئات المركزية التي تقوم بمراقبة هذه المعلومات الهامة وتنظيمها والسيطرة عليها من خلال قدر ضئيل من القدرة على مشاركة المعلومات عبر شبكة آمنة ، مما يؤدي إلى الاستغناء عن المعلومات ومزيد من صوامع المعلومات.

عملات التشفير و الرموز المميزة و DLT

شهد سوق عملات التشفير نموا هائلا في السنوات الأخيرة مما أدى إلى قفزة إلى الأمام في شفافية دفتر العارضة وفى دقة في المنتجات الرقمية. هذا النمو مدفوع بتحسين لمنفذ سهل ، واهتمام وسائل الإعلام ، والعولمة ، وعدم الثقة في المؤسسات المركزية.

وقد روجت عملات التشفير و DLT ابتكار غير مسبوق في مختلف الصناعات ، مثل المالية والسياسة والقانون ، وسلسلة التوريد ، والزراعة ، وحماية الهوية والبيانات ، والتطبيقات التجارية اللامركزية ، والآن الرعاية الصحية.

إن Intiva Health تستفيد من جميع الفوائد التي توفرها هذه التقنيات. سيتم تسجيل كل معاملة من معايير NTVA ، أو "تعزيزها" ، مما يعطي مسارًا رقميًا شفافًا للمعاملة لبعض الأفراد الأعلى دخلاً في جميع الصناعات ، مما يوفر المزيد من المعرفة في مجال الرعاية الصحية.

---

7 دراسة لأطباء أمريكا 2016: أنماط الممارسة.

خطط التأمين والبنود والمشاركة

ستستخدم الشركة NTVA لرمز منصة Intiva Health وإنشاء اقتصاد رمزي على النظام الأساسي الخاص به. يوفر الاقتصاد الرمزي القدرة على تشجيع المشاركة وتعزيز السلوكيات المرغوبة على المنصة. هذه المعززات هي علامات أو رموز يمكن استبدالها بقطع أخرى من المعلومات. بعبارة أخرى ، عندما يتم استخدام NTVA أو نقله على منصة Intiva Health، تساعد هذه الإجراءات على تتبع المعاملات وتوفير مسار رقمي للإجراءات التي تم استخدام الرمز بها.

تقدم نظام منصة Intiva Health , LMPs شاملاً,ذي تتبع واحد, وقادرًا على إدارة والتحكم في وظائفهم ، مع الاستفادة أيضًا من المساعدة المقدمة من FMGs وتقديم مكان غير تدخلي للشركات لتقديم خدماتها ومنتجاتها إلى.LMPs

وعلى وجه التحديد ، ستتلقى LMPs و FMGs والشركاء الرئيسيون NTVA كمكافآت للانخراط أو المشاركة في النظام الصحي لمنصةIntiva Health . هناك تسعة وعشرون
من (29)الأنشطة التي توفر الفرصة لكسب NTVA ، يشار إلى هذه الأنشطة أيضًا باسم "أحداث الرموز المميزة"

يمكن للشركاء الرئيسيين الاستفادة من NTVA للخدمات على منصة .Intiva Health على سبيل المثال ، يتم تشجيع هؤلاء الشركاء والشركات على شراء إعلانات على منصة Intiva Health أو البحث عن LMPs وتعيينها.

NTVAهي من الإمدادات الثابتة وستتاح لمساهمي الشركة خلال عملية بيع خاصة في 19 أبريل 2018 إلى 26 أبريل 2018 ("حصة البيع الخاص") ، فترة ما قبل 30 أبريل 2018 حتى 20 مايو 2018 ("حصة الشركة من العرض") وخلال فترة بيع من 21 مايو 2018 حتى 17 يونيو 2018 ("حصة الشركة في البيع") كحصة للمساهمين. تسعى الشركة إلى الحصول على 12 مليون دولار أمريكي (000 000 12 دولار) في استثمار جديد في الأسهم خلال "حصة بيع" الشركة و "بيع" في الولايات المتحدة. يمكن للمستثمرين الاستثمار في أسهم الشركات بالسعر المشار إليه في الرسم البياني المدرجة في القسم بعنوان "عرض أسهم الشركة ، وسيحصل هؤلاء المستثمرين على استحقاقات NTVA التكميلية كفائدة مساهمين. سيتم توزيع NTVA التكميلي على المستثمرين في غضون ثلاثين (30) يومًا من تاريخ إغلاق حصة بيع الشركة.

هناك مبلغ ثابت من مليار (000 000 000 1).NTVA. لن يتم إنشاء NTVA إضافية بعد ان يتم توزيع هذا المليار .NTVA خارج الولايات المتحدة. يمكن للأشخاص شراء NTVA أثناء بيع NTVA الخاص ، بيع مسبق ، وبيع في الولايات القضائية خارج الولايات المتحدة بسعر خمسين دولار أمريكي (50 دولار) لكل NTVA. تسعى الشركة إلى جمع ما لا يقل عن اثني عشر مليون دولار أمريكي (000 000 12 دولار) في البيع المسبق لسلعة NTVA وبيعها. لا تتوفر الرموز للبيع ، بشكل مباشر أو غير مباشر ، لأي أشخاص في الولايات المتحدة.

بالإضافة إلى ذلك ، يمكن الحصول على NTVA من خلال الانخراط في نشاط على منصة Intiva ، بالطريقة المبينة في الملحق و من هذه الورقة البيضاء.

توزيع LMP

يمكن لـ LMPs كسب NTVA للمشاركة في منصة Intiva Health . تقدر الشركة هذا التوزيع على مدى ثلاث (3) إلى خمس (5) سنوات. حالياً ، هناك تسعة وعشرون (29) إجراءاً على منصة Intiva Health الذي يمكن الحصول عليه منNTVA . تتراوح هذه الإجراءات بين المطالبة بحساب لشراء خدمات على منصة Intiva Health.أساسا ، من خلال المشاركة في منصة Intiva Health من خلال هذه الإجراءات ، يتلقى LMP NTVA لاستخدامه الخاص.

بالنسبة لمشتريات معينة تم إجراؤها مع NTVA ، سيتم تجميد نصف بالمائة إلى اثنين بالمائة (0.5٪ -2٪) من NTVA لمدة تصل إلى خمس (5) سنوات. بعد فترة تجميد السنوات الخمس (5) ، سيتم إعادة توزيع ال NTVA هذه إلى LMPs كإستمرار للمكافآت الحافزة. وسيمكن هذا الشركة من الاستمرار في مكافأة المتأخرين في برنامج Intiva Health Platform ، في حالة توزيع التوزيع الأصلي لبرنامج LMP بشكل كامل. تظهر هذه العملية في الملحق و من هذه الوثيقة.

توزيع FMG

يعتمد توزيع NTVA على مجموعات FMGs على مشاركة FMG على منصةIntiva Health ، والشراء المباشر لـ NTVAبواسطة مجموعات FMG الذين هم أشخاص غير أمريكيين يقعون خارج الولايات المتحدة. سيتم توزيع عشرين في المئة (20 ٪) من NTVA المتاحة ل FMGs لهم كمكافآت للمشاركة في نظام منصة Intiva Health Intiva. تقدر الشركة أن NTVA سيتم توزيعها على LMPs و FMGs والشركاء الرئيسيين على مدى ثلاث (3) إلى خمس (5) سنوات.

توزيع **NTVA**

النسبة	الرموز المميزة	حصة
12%	120,000,000	فوائد المساهمين المعروضة للمستثمرين في Intiva Token، Inc.
12%	120,000,000	الرموز المعروضة في باقة Intiva Token للمشترين
35%	350,000,000	متاح ل LMPs لكسب على منصة
30%	300,000,000	متاح ل FMGs لكسب / شراء على منصة
5.5%	55,000,000	الخزانة / الاحتياطيات
3%	30,000,000	متنوع
2.5%	25,000,000	حوافز الموظفين
100%	**1,000,000,000**	المجموع

8"المشترون" هم أشخاص ليسوا من الولايات المتحدة يقعون خارج الولايات المتحدة.

9 لا يجوز شراء NTVA لإ منFMGs الذين يعتبرون أشخاصًا غير أمريكيين ويقيمون خارج الولايات المتحدة.

طرح أسهم الشركة للمستثمرين الأمريكيين المعتمدين

يتم طرح أسهم الشركة في الولايات المتحدة وفقًا للقاعدة 506 (ج) من اللائحة د من قانون الأوراق المالية لعام 1933 ، بصيغته المعدلة ("قانون الأوراق المالية"). تقتصر المشاركة في العرض على "المستثمرين المعتمدين" (كما هو محدد بموجب قانون الأوراق المالية ، القاعدة 506 من الملحق د)

ستقوم الشركة بإصدار وتقديم مذكرة طرح سيتم إعدادها فقط للاستخدام من قبل المستثمرين المحتملين في الشركة. سيتم إعداد مذكرة الاكتتاب فيما يتعلق بعروض خاصة للمستثمرين المعتمدين في الولايات المتحدة ، حيث سيطلب من الأفراد التحقق من حالة المستثمر المعتمد
من خلال استبيان وغيرها من الوثائق الضرورية. خارج الولايات المتحدة. سيلزم على المشترين المقيمين خارج الولايات المتحدة تقديم معلومات تحديد الهوية الشخصية (PII) من أجل الامتثال لمتطلبات تعرف عميلك (KYC) ومكافحة غسل الأموال(AML)

يمكن للمستثمرين الاستثمار في أسهم الشركات بالسعر المشار إليه في الرسم البياني أدناه لكل شركة من الشركات ، وستحصل هذه المستثمرين على استحقاقات NTVA التكميلية كفائدة مساهمة.

الرموز المستلمة	الحصة/السعر	ال ى	من
2,500	$ 1.00	2,000	1,000
6,050	$ 0.99	4,000	2,001
14,075	$ 0.98	10,000	4,001
30,200	$ 0.97	20,000	10,001
50,400	$ 0.96	30,000	20,001
70,700	$ 0.95	40,000	30,001
91,100	$ 0.94	50,000	40,001
111,600	$ 0.93	60,000	50,001
132,100	$ 0.92	70,000	60,001
152,750	$ 0.91	80,000	70,001
173,500	$ 0.90	90,000	80,001
194,300	$ 0.89	100,000	90,001
215,175	$ 0.88	110,000	100,001
236,150	$ 0.87	120,000	110,001
257,200	$ 0.86	130,000	120,001
278,350	$ 0.85	140,000	130,001
300,000	$ 0.84	150,000	140,001
321,000	$ 0.83	160,000	150,001
342,000	$ 0.82	170,000	160,001
365,000	$ 0.81	180,000	170,001
385,450	$ 0.80	190,000	180,001
407,100	$ 0.79	200,000	190,001

طرح أسهم الشركة للمستثمرين الأمريكيين غير المعتمدين

ستسمح الشركة أيضًا للمستثمرين الأمريكيين غير المعتمدين بشراء أسهم الشركة خلال عملية البيع من 1(cf) موجب البند 605 مايو إلى 17 يونيو 2018. سيتم تحديد المستثمرون الأمريكيون غير المعتمدين بالاستثمار الفردي الأقصى ألفان ومائتان (2200 دولار). لن يزيد إجمالي المبلغ الذي سيطرحه المستثمرون الأمريكيون غير المعتمدين من خلال البيع الخاص على مليون وسبعمائة ألف دولار. يجب على المستثمرين الرجوع إلى الجدول أدناه للحصول على معلومات حول الخصومات أثناء البيع (1،070،000 $).

عرض الرمز المميز ل Intiva

خارج الولايات المتحدة. يمكن للأشخاص شراء NTVA أثناء البيع الخاص لـ NTVA ، و Presale ، والبيع في الولايات القضائية خارج الولايات المتحدة. إن NTVA غير متاحة للبيع ، بشكل مباشر أو غير مباشر ، لأي أشخاص في الولايات المتحدة. NTVA ليست الأوراق المالية ، وبالتالي ، لا تمنح أي حقوق. بدلا من ذلك ، NTVA هي الرموز المفيدة التي تهدف فقط للاستخدام على منصة Intiva Health. ستباع NTVA بسعر 0.50 دولار لكل رمز.

خصومات:

سيشترك كل من عرض أسهم الشركة وعرض عرض الرمز المميزل Intiva في جدول الخصم أدناه.

خصم	الى	من	اسبوع
50%	ابريل 26	ابريل 19	بيع خاص
30%	مايو 20	ابريل 30	ما قبل البيع
25%	مايو 27	مايو 21	المرحلة 1
20%	يونيو 3	مايو 28	المرحلة 2
10%	يونيو 10	يونيو 4	المرحلة 3
0%	يونيو 17	يونيو 11	المرحلة 4

مجموع الرموز التي تم إنشاؤها

سيكون هناك مجموع مليار (000 000 000 1)Intiva Tokens تم إنشاؤها. لن تقوم الشركة بإنشاء أي NTVAإضافي.

خزينة

سوف تحتفظ الشركة بخزينة NTVA للاحتياجات المستقبلية ، بما في ذلك لكن ليس محصور ، العمليات والتسويق. ستقوم الشركة باستخدام NTVA المحجوزة للتسويق للمستخدمين في المنصة. كما سيتم استخدام NTVA للتوظيف والتفاوض على اتفاقيات مع الشركاء الرئيسيين ومجموعات FMGs لاستخدام منصةIntiva Health

ملخص عرض الأسهم

الحصة المعروضة :	هي استثمار في الشركة. يحتفظ المستثمرين الذين يشترون الأسهم بمبلغ حقوق .Inc، Intiva Token أسهم شركة الملكية في الشركة ويمكن أن يكون لهم الحق في توزيع الأرباح وفقاً لتقدير الشركة. لن يمتلك المستثمرون أي حقوق أخرى ، بما في ذلك ، ولكن لا يقتصر على حقوق التصويت
سعر السهم (بالدولار الأمريكي):	.انظر المخططات المصاحبة أعلاه
بداية البيع الخاص:	١٩ أبريل ٢٠١٨
نهاية البيع الخاص :	26 أبريل 2018
بداية العرض التقديمي :	30 أبريل 2018
نهاية العرض التقديمي:	20مايو 2018
بداية البيع:	21امبو 2018
نهاية البيع :	17 يونيو 2018
العملات المقبولة :	USD / BTC / ETH
إجمالي الأسهم المصرح بها تتألف من:	، B مائتان مليون (000 000 200) مائة و تسعون مليون (000 000 198) سهم للأسهم العادية من فئة ، A مليون (000 000 1) سهم من الأسهم العادية من الفئة و مليون (000 000 1) سهم من الأسهم المفضلة
المبلغ المراد رفعه:	اثنا عشر مليون دولار (000 000 12 دولار)
فائدة المستثمر:	سيتم توزيع NTVA كميزة للمستثمرين.
المستثمرين :	قيتصر عرض الأسهم هذا على "المستثمرين المعتمدين" وفقًا للقاعدة 506 ج)(من اللائحة د من قانون الأوراق المالية.

ملخص عرض الأسهم الأمريكية غير المعتمدة

الحصة المعروضة:	أسهم شركةIntiva Token، هي استثمار في الشركة. يحتفظ المستثمرين الذين يشترون الأسهم بمبلغ حقوق الملكية في الشركة ويمكن أن يكون لهم الحق في توزيع الأرباح وفقاً لتقدير الشركة. لن يمتلك المستثمرون أي حقوق أخرى ، بما في ذلك ، ولكن لا يقتصر على حقوق التصويت.
سعر السهم (بالدولار الأمريكي)	انظر المخططات المصاحبة أعلاه
بداية البيع:	مايو 21 2018
نهاية البيع	يونيو ١٧ ٢٠١٨
العملات المقبولة:	USD / BTC / ETH
الاستثمار الفردي	ألفان ومئتان (2200 دولار)
المبلغ المراد رفعه:	مليون واحد وسبعون ألف دولار (1،070،000 دولار)
فائدة المستثمر:	سيتم توزيع NTVA كميزة للمستثمرين.
المستثمرون	هذه المشاركة في الأسهم متاحة "للمستثمرين غير المعتمدين" وفقًا للقاعدة 506 (cf) من اللائحة د لقانون الأوراق المالية.

ملخص عرض الرمز المميز ل **Intiva**

:عرض الرمز المميز	يمكن استخدام NTVA على منصة Intiva Health لشراء المواد في السوق ، وفتح منافع خاصة ، وتسهيل خدمات FMGs والشركاء الرئيسيين .
:(السعر لكل رمز (بالدولار الأمريكي	خمسين سنتًا أمريكيًا (0.50 دولارًا)
:بداية البيع الخاص	١٩ أبريل ٢٠١٨
:نهاية البيع الخاص	26 أبريل 2018
:بداية العرض التقديمي	30 أبريل 2018
:نهاية العرض التقديمي	20 مايو 2018
:بداية البيع	21 مايو 2018
:نهاية البيع	17 يونيو 2018
:العملات المقبولة	USD / BTC / ETH
:جمموع الرموز المقدمة	مائة وعشرين مليون (120 000 000) NTVA.
:مجموع الرموز التي تم إنشاؤها	لمليار واحد (1000 000 000 NTVA). لن يكون هناك أي NTVA ضافية تم إنشاؤها .
:المبلغ المراد رفعه	اثنا عشر مليون دولار (12 000 000 دولار)
المشترون	تيم شراء **NTVA** فقط لغير المقيمين بالولايات المتحدة. المشترون خارج الولايات المتحدة ، وفقط في الولايات القضائية التي لا يحظر فيها مثل هذا العرض المميز.

استخدامات الأموال

سيتم استخدام الأموال من العرض لتوفير التمويل لما يلي:

رأس المال والنفقات	التخصيص التقديري
المصروفات الإدارية	10%
حوافز الموظفين والتوظيف	10%
تطوير	10%
تسويق	35%
مبيعات	15%
احتياطات	20%

إن تخصيص استخدام العائدات المتضمنة في هذه الوثيقة هي تقديرات وتخضع للتغيير دون إشعار المستثمرين أو المشترين.

آلية العرض الفني

خلال العرض ، سيطلب من المستثمرين والمشترين معلومات تحديد الهوية الشخصية للمشاركة في البيع. يتم جمع المعلومات لضمان الامتثال لمختلف قوانين الأوراق المالية في الولايات المتحدة ، وكذلك KYC وAML المتطلبات. يجب على جميع المستثمرين الأمريكيين استيفاء الالتزامات المنصوص عليها بموجب معيار المستثمر المعتمد بموجب المادة 506 (ج) من قانون الأوراق المالية.

المشاركة في عرض Intiva للرمز المميز

يقتصر عرض NTVA على الأشخاص من خارج الولايات المتحدة الذين يقيمون خارج الولايات المتحدة في الولايات القضائية التي يُسمح فيها بهذا العرض. لا يتم عرض NTVA للبيع لأي أشخاص في الولايات المتحدة ، كما هو محدد في القاعدة 902 من قانون الأوراق المالية. سيلزم على مشتري NTVA تقديم معلومات PII لضمان الامتثال لقوانين KYC و .AML يُقصد باستخدام NTVA فقط على منصة Intiva Health ولا يُراد بيعه في أي أسواق ثانوية أو تبادلات.

سيتم عرض NTVA للشراء خلال عملية بيع خاصة من 19 أبريل 2018 إلى 26 أبريل 2018 ("بيع خاص NTVA ") ، وفترة ما قبل الفترة من 30 أبريل 2018 إلى 20 مايو 2018 (" NTVAما قبل البيع") ، و فترة بيع من 21 مايو 2018 حتى 17 يونيو 2018 ("بيع NTVA").

يمكن للمشترين المحتملين شراء NTVA على موقع الشركة. يجب على المشترين شراء NTVA عن طريق حوالة مصرفية أو باستخدام بطاقة الخصم أو الائتمان في مبلغ الشراء. سيتم نقل NTVA إلى المشتري من خلال محفظة رقمية في غضون ثلاثين (30) يومًا من تاريخ إغلاق المزاد. إن NTVA ليست أوراق مالية ، وبالتالي فهي لا تمنح أي حقوق. بدلا من ذلك ، NTVA هي الرموز المميزة التي تهدف فقط للاستخدام على منصة Intiva Health.

المشاركة في طرح أسهم الشركة

يمكن للمستثمرين المحتملين في الولايات المتحدة شراء أسهم الشركة باتباع الإرشادات الواردة في https://token.intivahealth.com

يقتصر عرض أسهم الشركة في الولايات المتحدة على المستثمرين المعتمدين فقط ، كما هو محدد في المادة (د) بموجب قانون الأوراق المالية ، وهذا يعني فقط الأشخاص أو الكيانات التي تدخل في واحدة أو أكثر من الفئات التالية:

(1)أي مصرف ، كما هو محدد في القسم 3 (أ) (2) من قانون الأوراق المالية ، أو أي اتحاد للادخار والقروض أو أي مؤسسة أخرى محددة في القسم 3 (أ) (5) (أ) من قانون الأوراق المالية ، سواء العمل بصفته الفردية أو الائتمانية ؛ أي وسيط تاجر مسجل بموجب المادة 15 من قانون البورصة ؛ أي شركة تأمين ، كما هو محدد في القسم 2 (13) من قانون الأوراق المالية ؛ أي شركة استثمارية مسجلة بموجب قانون الشركات الاستثمارية لعام 1940 أو شركة تطوير الأعمال ، كما هو محدد في القسم 2 (أ) (48) من ذلك القانون ؛ أي شركة للاستثمار في الأعمال التجارية الصغيرة مرخصة من قبل إدارة الأعمال التجارية الصغيرة في الولايات المتحدة بموجب القسم 301 (ج) أو (د) من قانون الاستثمار في الأعمال التجارية الصغيرة لعام 1958 ؛ أي خطة تضعها وتحتفظ بها الدولة أو أقسامها السياسية أو أي وكالة أو وسيلة تابعة لدولة ما أو فروعها السياسية لصالح موظفيها ، إذا كانت هذه الخطة لها أصول تزيد عن خمسة ملايين دولار أمريكي (000 000 5 دولار) ؛ وأي خطة لاستحقاقات الموظفين بالمعنى المقصود في قانون ضمان دخل الموظفين لسنة 1974 ، إذا تم اتخاذ قرار الاستثمار من خلال خطة ائتمانية ، كما هو محدد في القسم 3 (21) من هذا القانون ، سواء كان بنكًا أو مدخرًا أو قرضًا الجمعية أو شركة التأمين أو مستشار الاستثمار المسجل ، إذا كان لخطة استحقاقات الموظفين إجمالي أصول تزيد على خمسة ملايين دولار أمريكي (000 000 5 دولار أمريكي) أو ، إذا كانت خطة ذاتية التوجيه ، مع قرارات الاستثمار التي يتم إجراؤها فقط من قبل شخص (أشخاص) مستثمر معتمد (الصورة)؛

(2)أي شركة خاصة لتطوير الأعمال ، على النحو المحدد في القسم 202 (أ) (22) من قانون مستشاري الاستثمار لعام 1940 ؛

(3) أي منظمة موصوفة في القسم 501(3)(ج) من قانون الإيرادات الداخلية لعام 1986 ، بصيغته المعدلة ("الرمز") ، أو أي شركة ، أو بماساشوسيتس أو أي مؤسسة أو شركة تجارية مماثلة ، لم يتم تكوينها لغرض محدد من الحصول على الأسهم العادية ، بإجمالي أصول تزيد عن خمسة ملايين دولار (000 000 5 دولار) ؛

(4)أي مدير أو مسؤول تنفيذي للشركة ؛

(5)أي شخص طبيعي بقيمته الصافية الفردية ، أو القيمة الصافية المشتركة مع زوج ذلك الشخص ، باستثناء قيمة إقامة الشخص الأساسي صافية من أي ديون رهن عقاري وغيرها من الامتيازات ، في وقت شرائه أكثر من مليون دولار أمريكي.

(1 000 000 دولار)؛

(6)أي شخص طبيعي لديه دخل فردي يزيد عن مائتي ألف دولار أمريكي (200.000 دولار) ، أو دخل مشترك مع زوج ذلك الشخص يزيد على ثلاثمائة ألف دولار أمريكي (300 ألف دولار) ، في كل من الاثنين (2) الأحدث سنوات والذي يتوقع بشكل معقول أن يصل إلى نفس مستوى الدخل في السنة الحالية ؛

(7)أي ثقة بمجموع أصول تزيد على خمسة ملايين دولار أمريكي (5 000 000 دولار) ، لم يتم تكوينها لغرض محدد هو الحصول على الأسهم العادية ، التي يتم شراؤها من قبل شخص متطور كما هو موضح في القاعدة 506 (ب) (2) (ب) من اللائحة د ؛ أو

(8) أي كيان يكون جميع مالكي الأسهم فيه مستثمرون معتمدون.

ويعني مصطلح "القيمة الصافية" الزيادة في إجمالي الأصول على مجموع الخصوم ، باستثناء قيمة السكن الأساسي للمستثمر الصافي من أي ديون رهن عقاري وغيرها من الامتيازات. عند تحديد الدخل ، يجب على المستثمر أن يضيف إلى إجمالي دخله المعدل أي مبالغ متعلقة بالإيرادات المعفاة من الضرائب ، والخسائر المطالب بها كشريك محدود في أي شراكة محدودة ، والخصومات المطالب بها مقابل الإهلاك ، والمساهمات في حساب خطة تقاعد IRA أوKeogh ، ومدفوعات النفقة ، وأي مبلغ يتم من خلاله تخفيض الدخل من الأرباح الرأسمالية طويلة الأجل عند الوصول إلى الدخل الإجمالي المعدل.

سيُطلب من المستثمرين تمثيل الشركة كتابةً بأنه / هو / هي مستثمر معتمد وفقًا للائحة د ، كما هو موضح أعلاه ، وقد يُطلب أيضًا تقديم مستندات معينة لدعم هذا التمثيل. بالإضافة إلى المتطلبات السابقة ، يجب على المستثمر أيضا أن يمثل خطيا أنه / هو / هي يستثمر في الشركة لحسابه الخاص ، وليس لحساب الآخرين ، وليس بهدف إعادة بيع أو توزيع هذه الأوراق المالية. بالنسبة للمستثمرين المعتمدين في الولايات المتحدة ، يجب عليهم استيفاء الالتزامات المنصوص عليها بموجب معيار "المستثمر المعتمد" وفقًا للائحة د لقانون الأوراق المالية. يمكن استيفاء ذلك من خلال استكمال عملية الاعتماد في واحدة من ثلاث طرق عامة:

اولا. الاعتماد على دخل المستثمر:

يجب على المستثمر ان يقدم
(أ) نماذج خدمة الإيرادات الداخلية (IRS) التي تبلغ عن دخل المستثمر خلال السنتين (2) الماضيين ؛ و
(ب) التمثيل الكتابي لتوقعاته/ا المعقولة للوصول إلى مستوى الدخل المطلوب للتأهل كمستثمر معتمد في السنة الحالية.

ثالثا. رسالة التحقق من الطرف الثالث:

على المستثمر تقديم تأكيد خطي ("خطاب التحقق من طرف ثالث") من وسيط ، أو مستشار استثمار مسجل ، أو محام مرخص ، أو محاسب قانوني معتمد (CPA) يؤكد أن هذا الشخص قد اتخذ خطوات معقولة للتحقق من أن يتأهل المستثمر كمستثمر معتمد ، كما هو محدد في القاعدة 501 (أ) من اللائحة د لقانون الأوراق المالية ، بصيغتها المعدلة.

ثانيا. الاعتماد على أساس صافي لأصول المستثمر:

يجب على المستثمر ان يقدم

(أ) الوثائق المؤرخة خلال الثلاث الماضية أشهر

(3)، بما في ذلك البيانات المصرفية ، وبيانات الوساطة ، وتقييمات الضرائب (لتأكيد الأصول) ، وتقرير من إحدى وكالات الإبلاغ الوطنية للمستهلكين (لتأكيد الالتزامات) ؛ و

(ب) التمثيل الكتابي الذي كشف عنه المستثمر عن جميع الالتزامات اللازمة لتحديد قيمة صافية.

بمجرد التحقق من معلومات الاعتماد ، وإتمام التحقق من KYC و AML ، سيحتاج المستثمر إلى تأكيد الاستثمار وبدء السداد. لإنهاء الصفقة ، سيُطلب من المستثمرين التوقيع على اتفاقية اشتراك. لا يعتبر الاشتراك "مقبولاً" إلى أن يتلقى المستثمر نسخة من اتفاقية الإكتتاب على النحو الواجب من الشركة. قبل القبول ، تحتفظ الشركة بالحق في الرفض ، حسب تقديرها الخاص ، اشتراك من أي مستثمر محتمل و / أو طلب معلومات إضافية أو وثائق للتحقق من أهلية المستثمر لهذا العرض.

إذا كان الأفراد مهتمين بالمشاركة في حصة بيع الشركة ، فيجوز لهم ذلك من خلال اتباع التعليمات المقدمة على https://token.intivahealth.com.

قيود امتثال ونقل ملكية الأوراق المالية بعد الإكتتاب

لم يتم تسجيل وإصدار أسهم الشركة بموجب قانون الأوراق المالية أو أي قانون آخر ساري المفعول ، وما لم يتم تسجيله ، لا يجوز عرض أسهم الشركة أو بيعها أو التعهد بها أو نقلها بطريقة أخرى ، إلا بموجب إعفاء من ، أو في معاملة لا تخضع لها ، ومتطلبات التسجيل في قانون الأوراق المالية وأي قانون آخر للأوراق المالية المعمول به.

سيتم اعتبار كل مستثمر في أسهم الشركة ليمثل ، ويتعهد ، ويوافق على ما يلي:

(1) هو / هي كمستثمر معتمد (كما هو محدد في المادة 501 من اللائحة د بموجب قانون الأوراق المالية) أو مستثمر مؤهل في نطاق اختصاصاته / ها.

(2) إذا كان هو / هي شخصًا أمريكيًا ، فهو / هي يقر بأنه ما لم يتم تسجيل أسهم الشركة في لجنة الأوراق المالية والبورصات ، فلن يتم السماح لهم بعرض أو بيع أو نقل أسهم الشركة حتى انقضاء فترة القيد ، وهي سنة واحدة (1) من تاريخ الشراء ؛ وبعد فترة القفل هذه ، سيُسمح له / لها ببيع أسهم الشركة أو نقلها بخلاف ذلك وفقًا للقانون المعمول به ؛ و

(3) ويقر هو / هي بأنّ أسهم الشركة لن تكون مطالبة بقبول نقل ملكية أي أسهم شركة استحوذت عليها ، باستثناء تقديم أدلة مرضية للشركة بأن القيود المنصوص عليها في هذا الطلب وفي مذكرة الطرح تم الامتثال لها.

التقارير والشفافية للمستثمرين

تنوي الشركة إصدار تقارير مرحلية لمستثمريها على أساس كل ربع سنوي وسنويا. ستقدم تقارير التقدم هذه بالتفصيل عن ممارسات الأعمال والإجراءات خلال العام الماضي وتقدم نظرة عامة أساسية عن كيفية عمل المنظمة. سوف تتضمن التقارير عوامل الخطر المعروفة ، بيانات حول أداء منصة أو أنظمة Intiva Health ، والإحصائيات عن أسهم الشركة. كما يجوز للمستثمرين طلب تقارير مرحلية خطية وتخضع لمتطلبات اللوائح ووثائق الشركات الأخرى المعمول بها.

عوامل الخطر

الاستثمار في الشركة ينطوي على درجة عالية من المخاطر ، وبالتالي ، ينبغي أن يتم فقط من قبل المستثمرين القادرين على تقييم مخاطر الاستثمار وتحمل مخاطر الخسارة الكاملة لجميع رأس مال المستثمر. ينبغي على المستثمرين والمشترين المحتملين النظر بعناية في المخاطر الموضحة أدناه وفي مذكرة العرض ، والمخاطر المتعلقة بالشركة. ويتشاور المستثمرون والمشتريون مع مستشاريهم المحترفين قبل اتخاذ قرار بشأن الاستثمار أو الشراء. ليس هناك ما يضمن أن المستثمرين أو المشترين سيحصلون على عائد رأس مالهم أو أي عوائد على استثماراتهم. تم تصميم الاستثمار في الشركة فقط للأشخاص المتطورة القادرين على المخاطرة بفقدان كامل استثمارهم في الشركة. المخاطر الموضحة أدناه ليست شاملة.

المخاطر التجارية والاستراتيجية

تخضع الشركة للتغيرات في الظروف الاقتصادية في السوق العالمية الأوسع. في حالة حدوث انكماش اقتصادي ، قد تكون خطة أعمال الشركة ، وقدرتها على توليد الإيرادات ، والملاءة الإجمالية عرضة للخطر. الشركات العاملة في صناعة blockchainو عملات التشفير ، بشكل عام ، هي محفوفة بالمخاطر للغاية ، واحتمال فشل العمل ، بغض النظر عن مناخ الأعمال العام ، هذا بالفعل يمكن حدوثه.

الاستثمار في الشركة يمكن أن يؤدي إلى خسارة كاملة لرأس مال المستثمر. قد لا يكون الاستثمار في الشركة أو NTVA مناسبًا لجميع المستثمرين أو المشترين نظرًا لأنه ينطوي على درجة عالية من المخاطرة. يمكن للمستثمرين والمشترين ان يفقدوا استثماراتهم بالكامل. قبل اتخاذ قرار بالاستثمار ، يُنصح المستثمرون والمشترين المحتملين بالرجوع إلى مستشار محترف متخصص في تقديم المشورة بشأن الاستثمارات من النوع الذي تم وصفه في هذا الكتاب الأبيض. ينبغي على المستثمرين والمشترين المحتملين النظر بعناية في ما إذا كان الاستثمار في الشركة أو NTVA مناسبًا لهم في ضوء ظروفهم الشخصية والموارد المالية المتاحة لهم.

خطر الاستثمار

المخاطر المالية واستخدام العائدات

الشركة غير مطالبة بتكريس أي مبلغ من أصولها ، وقد تتوقف عن أي أنشطة أخرى موصوفة هنا وفقًا لتقديرها المطلق. تمثل أي من معلومات "استخدام العائدات" المقدمة هنا نوايا الشركة الحالية وتخضع للتغيير بناءً على عدد من العوامل ، بما في ذلك حجم الأموال التي يتم جمعها ، والتطورات في تقنية blockchain و عملات التشفير ، أو عوامل أخرى يصعب التنبؤ بها. تمتلك الشركة سلطة تقديرية مطلقة فيما يتعلق باستخدام العائدات التي يتم جمعها في هذا العرض ، ويمكنها استخدام هذه العائدات لأي غرض ، سواء تم أو لم يتم تناولها في هذا القسم ، دون إشعار أي مستثمر أو مشترٍ بأنه يقوم بتغيير النهج المقصود. لا توجد تأكيدات بأن هذه القرارات التي اتخذتها الشركة في نهاية المطاف ، والتي تتعلق بالتخصيص المحدد لصافي العائدات ، ستسمح للشركة بتحقيق أهداف أعمالها. في حالة تغير خطط الشركة أو تغيير افتراضاتها أو إثبات عدم دقتها أو أن عائدات هذا العرض غير كافية ، فقد يكون من الضروري أو من المستحسن إعادة تخصيص العائدات أو استخدام العائدات لأغراض أخرى. توقيت تحقيق الربح ، إن وجد ، غير مؤكد إلى حد كبير.

المخاطر التنظيمية والتغييرات في القانون واللوائح

سحب أو تعديل التفويضات التنظيمية فيما يتعلق بكل أو جزء من الأعمال التي تقوم بها الشركة ، أو فيما يتعلق باللياقة أو الملاءمة لواحد أو أكثر من الأفراد لأداء أدوارهم الحالية ، قد تتطلب من الشركة التوقف عن إجراء نوع معين من الأعمال أو تعديل الطريقة التي تجري بها.

إن عدم قيام الشركة بالحصول على تصريح تنظيمي مسبق في نطاق سلطة قضائية حيث تعمل أو رفض هيئة تنظيمية لمنح هذا التفويض في جهة قضائية قد ترغب في العمل فيها ، يمكن أن يمنع الشركة من الحفاظ على أعمالها أو توسيعها. علاوة على ذلك ، التغييرات في القوانين أو اللوائح ، بما في ذلك سن متطلبات جديدة فيما يتعلق بالتفويض التنظيمي أو الإعلان أو الإنترنت أو التجارة عبر الإنترنت (أو تغيير في تطبيق أو تفسير اللوائح أو القوانين الحالية من قبل المنظمين أو السلطات الأخرى) في أي ولاية قضائية حيث تقوم الشركة في الوقت الحالي بأعمال ، قد تلزم الشركة بالكف عن إجراء الأعمال ، أو تعديل الطريقة التي تمارس بها أعمالها في تلك الولاية القضائية. وقد يكون لهذه التغييرات أيضًا تأثيرًا سلبيًا جوهريًا على أعمال الشركة وحالتها المالية ونتائج أعمالها ، و / أو تخضع الشركة أو مديريها أو المستخدمين لفرض ضرائب إضافية أو إجراءات مدنية أو جنائية أو تنظيمية أو إجراءات أخرى.

على الرغم من أن الشركة تحتفظ بسياسات وإجراءات تراها مناسبة للكشف عن أي مخاطر عدم الامتثال لالتزاماتها ، إلا أن هناك خطر عدم الامتثال الناشئ عن الخطأ البشري ، من بين أمور أخرى ، والوصول غير المصرح به ، والفشل التكنولوجي ، والاحتيال. إن أي عدم امتثال للقوانين أو اللوائح المعمول بها في أي دائرة قضائية سيكون له تأثير كبير على كيفية قيام الشركة بأعمالها.

في حالة العملات الافتراضية ، أنشأ منظمو الدولة أطر عمل تنظيمية جديدة أو نشروا إرشادات حول كيفية تطبيق الأطر التنظيمية الحالية على العملات الافتراضية. يمكن أن تتأثر الشركة سلبًا اعتمادًا على ما إذا قررت وكالة تنظيمية معينة ممارسة السلطة على blockchain و أصول blockchain ، نظرًا لأنها قد تؤثر على إمكانية استخدام NTVA وإمكانية استجابتها ، والتي سيستلمها المساهمون كاستفادة من استثماراتهم في الشركة.

تاريخ التشغيل المحدود وتوفر المعلومات

سيشكل العرض عند إصداره استثمارًا في شركة ذات سجل تشغيل محدود. ونتيجة لذلك ، لا يستطيع المستثمرون والمشترين المحتملين الوصول إلى نفس أنواع المعلومات فيما يتعلق باستثماراتهم المقترحة كما ستكون متاحة للمستثمرين والمشترين في شركة لها تاريخ من العمليات. لا توجد تأكيدات بأن الشركة سوف تعمل على نحو مربح على الإطلاق أو أن المستثمرين سوف يحصلون على أي عائد على استثماراتهم.

الخسائر التشغيلية المتوقعة وعدم اليقين من الربحية في المستقبل

الشركة في مرحلة مبكرة من التطوير ولديها سجل تشغيلي محدود تقوم على أساسه بتقييم أعمالها وتوقعاتها. تتوقع الشركة الاستمرار في تكبد خسائر كبيرة. إن الوقت المطلوب لكي تصبح الشركة مربحة هو أمر غير مؤكد ، وليس هناك أي ضمان بأن الشركة ستحقق الربحية على أساس مستدام ، على كل حال. بالإضافة إلى ذلك ، ونتيجة لنقص الشركة في تاريخ التشغيل بالإضافة إلى ظهور الأسواق التي عالجتها الشركة مؤخرًا ، فإن الشركة لا تمتلك بيانات مالية تاريخية داخلية أو صناعية لأي فترة زمنية مهمة يمكن خلالها إيرادات المشروع. أو نفقات التشغيل الأساسية المخطط لها. تتوقع الشركة أن نتائج عملياتها قد تتقلب بشكل كبير في المستقبل نتيجة لمجموعة من العوامل ، بما في ذلك: معدل النمو المستمر. معدل قبول خدمات الشركة والتكنولوجيا ؛ إدخال وقبول الخدمات الجديدة أو المعززة أو البديلة من قبل الشركة أو منافسيها ؛ قدرة الشركة على التنبؤ والتأقلم الفعال مع السوق النامية والتكنولوجيات سريعة التغير ؛ قدرة الشركة على جذب الموظفين المؤهلين والاحتفاظ بهم وتحفيزهم ؛ تغييرات الأسعار من قبل الشركة أو منافسيها. ظروف اقتصادية محددة في السوق ؛ ظروف اقتصادية عامة وعوامل أخرى.

عدم القدرة على إدارة النمو

إذا شهدت الشركة نموًا سريعًا في عملياتها ، فإنها ستشكل ضغطًا كبيرًا على مواردها الإدارية والتشغيلية والمالية. من أجل توسيع وتدريب وإدارة القوى العاملة لديها ، وعلى وجه الخصوص ، المطورين ، والمبيعات ، وموظفي تطوير الأعمال. لا يوجد ضمان بأن الشركة سوف تكون قادرة على القيام بذلك .

عدد صغير من العملاء

وتتوقع الشركة أن تتركز مبيعاتها مبدئياً بين عدد قليل من العملاء. نظرًا لأن الشركة ستعتمد بشكل كبير على كل عميل كمصدر أولي لعائداته ، فإن فقدان أي عميل مهم أو أي تخفيض في الرسوم من قبل عميل مهم قد يكون له تأثير سلبي ملموس على إيراداته.

طخر لاصناعة

نإ نمو صناعة blockchain ،بشكل عام ،وكذلك شبكات blockchain لاتي تعتمد عليها الشركة ، يخضع لدرج عالية من عدم اليقين. من شأن الانخفاض يف شعبية أو قبول شبكات تيبكوين وأ ثاريوم أن يؤثر سلبًا على نتائج عمليات الشركة. تشمل العوامل التي تؤثر على تطوير نصاعة معلات التشفير رشوبكات blockchain ، ولكنها لا تقتصر على:

نمو عالمي في تبني واستخدام تقنيات بيتكوين أو اثريوم وغيرها من تقنياتblockchain

التنظيم الحكومي وشبه الحكومي لبيتكوين وأثيريوم وأصول blockchain الأخرى واستخدامها أو قيودها أو تنظيم وصولها إلى وتشغيل شبكات blockchain أو أنظمة مماثلة

يصانة وتطوير بروتوكول البرمجيات مفتوحة المصدر لشبكا تتيبكوين أو اثريوم

تطوير وصيانة تكنولوجيا Hashgraph

التغييرات في التركيبة السكانية للمستهلك والأذواق والتفضيلات العامة

توافر وشعبية الأشكال الأخرى أو أساليب شراء وبيع السلع والخدمات ، و

لاظروف الاقتصادية العامة ولابيئة التنظيمية لامتعلقة بعمليات التجفير

قد تؤثر التطورات أو الخصائص غير المواتية لأي من الظروف المذكورة أعلاه سلبًا على أعمال الشركة ،بما في ذلك وظائف وفوائد NTVA

تطوير السوق وعدم القبول لمنتجات وخدمات الشركة

لدى الشركة حاليًا عدد محدود من العملاء. لم يبدأ سوق تكنولوجيا الشركة في التطور إلا مؤخرًا ، ويتطور بسرعة ، ويتميز بعدد من الداخلين إلى السوق الذين يتمتعون بخدمات تنافسية. في حالة فشل السوق في التطوير ، يتطور بشكل أبطأ مما كان متوقعًا ، أو يصبح مشبعاً مع المنافسين ، أو إذا لم تحقق تقنية الشركة أو تحافظ على القبول من جانب السوق لعدد من الأسباب المحتملة ، أعمال الشركة ، نتائج العمليات ، شرط المالية ، والتوقعات المحتملة سوف تتأثر سلبيا بشكل كبير.

خطر التكنولوجيا

الملكية الفكرية وحقوق الملكية بشكل عام

يعتمد نجاح الشركة بشكل كبير على التكنولوجيا الخاصة بها ، بما في ذلك حقوق الملكية الفكرية المختلفة. على الرغم من أن الشركة تسعى إلى حماية التكنولوجيا الملكية وحقوق الملكية الفكرية من خلال وسائل أخرى ، مثل حقوق الطبع والنشر والعلامات التجارية و / أو حماية براءة الاختراع الأمريكية ، فلا يوجد ضمان بأن هذه الملكية الفكرية يمكن الحصول عليها و / أو تطبيقات الملكية الفكرية التي يجوز للشركة أن تكون كافية لحماية تكنولوجيا أو أن أي ملكية فكرية لن تكون باطلة أو مخالفة أو منتهكة من قبل الآخرين. بالإضافة إلى ذلك ، تعتمد الشركة إلى حد كبير على معرفة الملكية. لا يمكن للشركة أن تضمن أن الآخرين لن يطوروا بشكل مستقل معرفة فنية متفوقة لتلك التي تعتبرها الآن ملكية خاصة. قد يكون التقاضي ضروريًا لفرض الملكية الفكرية الصادرة للشركة ، لحماية الأسرار التجارية أو المعرفة المملوكة لها ، أو لتحديد مدى قابلية تطبيق حقوق الملكية للآخرين ونطاقها وصلاحيتها. إن فرض حقوق الشركة أو الدفاع عنها أمر مكلف ، وقد يتسبب في تحويل مواردها ، وقد لا يثبت نجاحه. قد يؤدي أي فشل في إنفاذ أو حماية حقوق الشركة إلى فقدان القدرة على استبعاد الآخرين من استخدام التكنولوجيا الخاصة بهم لتطوير أو بيع المنتجات المنافسة.

الفريق والمستشارين

تدار الشركة من قبل فريقها الأساسي من المديرين التنفيذيين والمستشارين ذوي الخبرة المحددة في مجال الرعاية الصحية ، DLT ، و عملات التشفير.

وصف	فريق الإدارة
في يناير عام 2018 ، انضم اللواء المتقاعد جيم كومستوك إلى منصب رئيس قسم Intiva Health. خدم جيم 37 عامًا في الجيش ، وقاد مجموعات القوات الخاصة ، وقاد كتيبة التموين والخدمة ، ومؤخراً ، شغل منصب القائد العام للجنة 311. في مسيرته المدنية ، كان جيم أكثر من خمسة وثلاثين (35) سنة من الخبرة في مجال التأمين والاستثمارات. شغل منصب المدير العام للشركة مع شركاء إدارة المسؤولية المؤسسية ، ومدير المجموعة ومدير المعاشات في شركة لينكولن الوطنية للتأمين ، والرئيس التنفيذي لشركة First Fold ، وهي منظمة للحفاظ على ذاكرة أعضاء الخدمة الذين سقطوا. يجلب جيم عقودًا من الخبرة العملية في كل من الموقعين العسكري والمدني ويمثل إضافة استثنائية إلى الفريق.	جيم كومستوك رئيس ومدير لواء بالجيش الأمريكي (متقاعد)
لدى شون أكثر من عشر سنوات من الخبرة في عمليات الرعاية الصحية ، من العناية المباشرة بالمرضى إلى الإدارة. ويستخدم مجموعة مهاراته المتعددة الأوجه لدفع التنفيذ والتكامل ، بالإضافة إلى البحث وتطوير المنتجات. يشرف على جميع منتجات Intiva Health التي تضمن التسليم والخدمة والدعم. حصل شون على درجة البكالوريوس في إدارة المعلومات الصحية من جامعة ولاية تكساس.	شون فراسكويللو نائب الرئيس التنفيذي للتنمية والدعم
جون هو مؤسس ورئيس شركة Hartigan Industries Inc. ، وهو متخصص في تطوير المنتجات وإدارة العلامات التجارية وفرص العلاقات بين الشركات والمبيعات. بصفته رائد أعمال متمرس ، يبرع جون في إدارة الشركات الناشئة ، ودورات نمو المنتجات ، ويجلب الحلول المبتكرة للأسواق المتخصصة.	جون هارتيجان نائب الرئيس التنفيذي للتنمية الاستراتيجية

يشرف جاري على إدارة المشروع ، والتخطيط المالي ، والأنشطة الإدارية للشركة. حصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال (MBA) مع التركيز على الرعاية الصحية الإدارة ، من جامعة ولاية تكساس. لديه أكثر من سبع (7) سنوات من الخبرة في إدارة المهنيين الطبيين المرخصين في التخدير ، طب الطوارئ ، وإعدادات الممارسة الخاصة ، والتي توفر منظورا قيما وفريدا إلى Intiva Health.	غاري ماكنتوش مدير العمليات ونائب الرئيس التنفيذي للعمليات
ألكسندر هو ضابط بحري متقاعد وشريك سابق في شركة محاسبة كبرى يفهم مفهوم قيادة الخدمة ولديه فهم معقد للعمليات المالية. ينصح جميع إدارات Intiva Heath ، بما في ذلك التسويق والمبيعات وتطوير المنتجات والإدارة. يحمل ألكسندر شهادة البكالوريوس درجة البكالوريوس في المحاسبة ودرجة الدراسات العليا في إدارة (MBA) من جامعة A & M	الكسندر كانديلاريو مستشار

وصف	فريق تطوير المنتج
خبرة مايلز روتى بالمهنة هى أكثر من 25 عامًا في مجال تطوير الأعمال وإدارة الحسابات وحلول / تحديد المواهب والتوصيل في قطاع التكنولوجيا. بدأ برنامج Miles في تقديم خدمات التكنولوجيا والموظفين في أوائل التسعينات ، مع التركيز في سوق مدينة نيويورك. بعد وشارك في تأسيس خدمات تكنولوجية وموظفين مبتدئين في أواخر عام 1997 ، وتوسيع نطاق أعماله في مجال تطوير الخدمات وتقديم الخدمات لتشمل معظم الأسواق الأمريكية الرئيسية ، وتحول التركيز نحو المزيد من الأدوار والمبادرات الإستراتيجية في مجال تكنولوجيا المعلومات. انضم مايلز إلى TxMQ في عام 2011 لتوسيع عروض الخدمات التكنولوجية لقاعدته المتنامية من العملاء ، وتسريع نمو الشركة من خلال تطوير الأعمال وإدارة الحسابات والعمليات وتقديم الخدمات. إن مايلز أساسي في دعم العملاء الذين يتبنون التكنولوجيا الناشئة بما في ذلك حلول التوزيع الموزعة والحلول المعرفية / الذكاء الاصطناعي.	**مايلز روتى** **نائب رئيس الخدمات والدعم**
كريج درابيك مهندس معماري ومهندس معماري يمتلك أكثر من 20 عامًا من الخبرة. تلقى كريج تعليمه الرسمي في علوم الكمبيوتر ، وأمضى سنوات عديدة كمطور نشط وقيادة تقنية مع شركة برمجيات متنامية تركز على تطوير واجهة المستخدم والإنترنت. لعب Craig دورًا رئيسيًا في النمو المستمر لتلك المؤسسة ، والتي اشترتها KPMG في عام 2014. وطوال فترة ولايته هناك ، قام كرايج بتصميم وتطوير الحلول في المقام الأول للعملاء من الشركات الكبيرة. شملت مسؤولياته تصميم الحلول ، وإدارة دورة حياة تطوير البرامج الكاملة ، والتسليم والدعم. في عام 2017 ، تم تعريف Craig كرئيس فريق ، حيث كان يقود تقنية فريق الابتكار المتخصص في blockchain وتطبيقات دفتر الأستاذ الموزعة. تشمل منصات التركيز الحالية Hashgraph و Ethereum و Hyperledger.	**كريج درابيك** **قائد تقني**

المستشارين	وصف
بيتر كيربي مؤسس الشركة والرئيس التنفيذي السابق: جعل أنظمة العالم صادقة 	بيتر كيربي ، المؤسس المشارك لشركة فاكتوم ، هو رجل أعمال محنك. أمضى بيتر السنوات الخمس عشرة الماضية (15) مشاركة في العديد من الشركات التقنية الناجحة في مرحلة مبكرة ، ولديه معرفة عميقة بتطوير الأعمال والتسويق المجتمعي في قطاع التكنولوجيا. تراوحت مشاريعه من المكملات العصبية وتمويل الاستثمار إلى التطوير التجاري والعقارات. كشركة رائدة في مجال blockchain وتقنية دفتر العارضة ، قاد بيتر عمليات بملايين الدولارات وكان القوة الدافعة وراء تسليم المنتجات الرئيسية إلى السوق. حصل بيتر على شهادته في الكيمياء الحيوية من جامعة ليهاي في بيت لحم ، بنسلفانيا ، ولاحقاً حصل على درجة الماجستير في إدارة الأعمال (MBA) في ريادة الأعمال من كلية أكتون للأعمال في أوستن ، بتكساس ، حيث تخرج Summa Cum Laude.
كارل بوسيلاتو مجلس ادارة Ellie Mae 	عمل كارل في مجلس الإدارة لشركة Ellie Mae منذ ديسمبر 1997. من مايو 2008 إلى فبراير 2012 ، شغل كارل منصب المدير التنفيذي ومدير شركة SavingStreet، LLC ، وهي شركة تجارة إلكترونية. كان كارل مستثمرًا خاصًا ، وعمل في الفترة من يونيو 2000 إلى مايو 2002 كمستشار لشركة Ultrastrip Technologies ، المعروفة حاليًا باسم Echosphere Technologies ، وهي شركة هندسية وتطوير تقنية وتصنيع. كان كارل مؤسسًا مشاركًا لشركة Homeowners Group، Inc. ، وهي شركة خدمات عقارية ، وشغل منصب رئيسها ومديرها التنفيذي من عام 1982 حتى عام 1996. وقد عمل كارل في العديد من المجالات في مختلف الصناعات.
ستيف كير المستشار الاعلى مقاما CLO لـ Goldman Sachs (Fmr.) 	ستيف هو مستشار سابق لـ Goldman Sachs ، بعد فترة مدتها ست (6) أعوام كمدير إداري و Chief Head Officer (CLO). قبل انضمامه إلى غولدمان ، كان جنرال إلكتريك CLO (GE) ونائب رئيس تطوير القيادات المؤسسية لمدة سبع (7) سنوات ، حيث عمل بشكل وثيق مع جاك ويلش وقاد مركز تعليم القيادة الشهير في جنرال الكتريك في Crotonville. عمل ستيف أيضًا في كليات كلية إدارة الأعمال بجامعة ولاية أوهايو ، وجامعة ميتشيغان ، وجامعة جنوب كاليفورنيا ، حيث كان عميدًا للكلية ومديرًا للدكتوراه. برنامج. وقد ألف أو شارك في تأليف ستة (6) كتب وأكثر من ثمانين (80) مقالاً في المجلات. ستيف هو عضو في مجلس إدارة Harvard Business Publishing ، و Motley Fool ، ومؤسسة مستشفى الأطفال في ميامي ، وهو عضو في المجلس الاستشاري لبرنامج جامعة بنسلفانيا في تعلم القيادة ومدرسة فوربس للأعمال.

تشاك فرايد

الرئيس والمدير التنفيذي ل
TxMQ

تشاك فريد مدون / كاتب ، متعطش تريثلت ، أب لعشرة ولديه حفيد واحد. كان أول غزوة تشاك في عالم الأعمال هو إطلاق مصنع للكمبيوتر في فيلادلفيا. من هناك ، أسس شركة والتي اشتعلت في وقت لاحق ، com نمت لتصبح مزودًا للسحابة المبكرة في فجر سنوات بطريقة مذهلة للعديد من الشركات في ذلك اليوم. في عام 2000 ، تم تعيينه من قبل مؤسسي ليقودوا قسمًا جديدًا في مجال استضافة السحابة. في غضون بضع سنوات ، TxMQ شركة دعيت تشاك ليصبح شريكا في الشركة ، وفي نهاية المطاف ، في عام 2005 ، أصبح في كل من الولايات المتحدة وكندا ، وتعمل في المقام الأول TxMQ المالك الوحيد. تعمل مع وسط السوق وكبار العملاء عبر مجموعة واسعة من الصناعات بما في ذلك البرمجيات ومشاريع هاشجراف ، blockchain ، الوسيطة ، هندسة البيانات ، التكامل السحابي التخطيط والاستشارات ، تحسين عملية التصنيع ، والاستعانة بمصادر خارجية. تمتلك بالإضافة إلى ممارسة خدمات مدارة تساعد الشركات على ، Salesforce الشركة ممارسة إدارة أنظمتها بشكل أكثر فاعلية.

اندرو ج. شابين
الرئيس التنفيذى ل benjaCoin
Author، Art of the ICO
مستشار ،و مشاريع رمزية مختلفة

أندرو هو المؤسس المشارك والرئيس التنفيذي لشركة BENJA ، وهي منصة إعلانية للسلع ومشغِّل الرمز المميز لـ benjaCoin. من خلال Chapin Labs ، نصح Andrew العديد من المشاريع في blockchain و عملات التشفير ، بما في ذلك ETHLend و BestMeta. في السابق ، قام أندرو بتنسيق الإيرادات والنمو لشركة Feathr كنائب رئيس تطوير الأعمال ، كما قام بتنسيق جهود المبيعات والتسويق واكتساب المستخدمين في Microsoft و Color Labs.

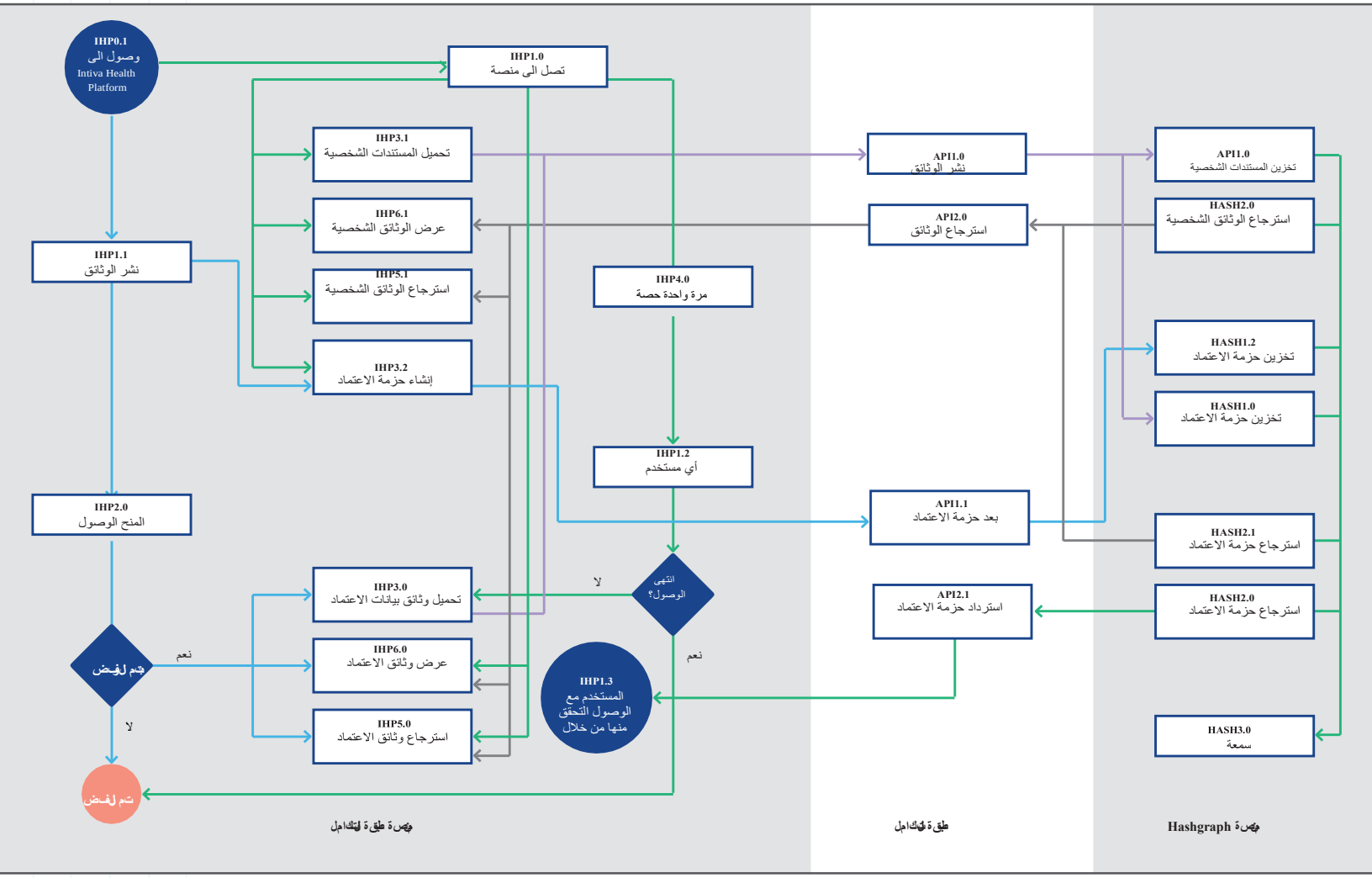
معلومات الاتصال

قبل وضع اللمسات الأخيرة على الطرح ، ستقوم الشركة بتزويد كل مستثمر ومشتري محتمل ، مثل ممثلي المستثمرين والمستشارين والمستشارين ، إن وجد ، بفرصة طرح الأسئلة وتلقي الإجابات حول شروط وأحكام هذا العرض ، والحصول على أي معلومات إضافية قد تمتلكها الشركة أو يمكن الحصول عليها دون جهد أو نفقات غير ضرورية للتحقق من دقة المعلومات المقدمة إلى المستثمر المحتمل. لم يتم التصريح لأي أشخاص آخرين بتقديم معلومات أو تقديم أي بيانات بخصوص هذا الطرح ، وفي حالة تقديمها أو تقديمها ، فإن مثل هذه المعلومات أو التمثيلات الأخرى لا يمكن الاعتماد عليها بشكل كبير على أنها مخولة من قبل الشركة. يرجى من المستثمرين المحتملين أو المشترين الذين يرغبون في الاستفسار عن العرض الاتصال بالشركة على العنوان التالي:

غاري ماكنتوش ، المدير التنفيذي للعمليات
1701 مجلس الإدارة
جناح 110
أوستن ، تكساس 78744
البريد الإلكتروني
الهاتف: garry@intivatoken.com
(844) 413-2602

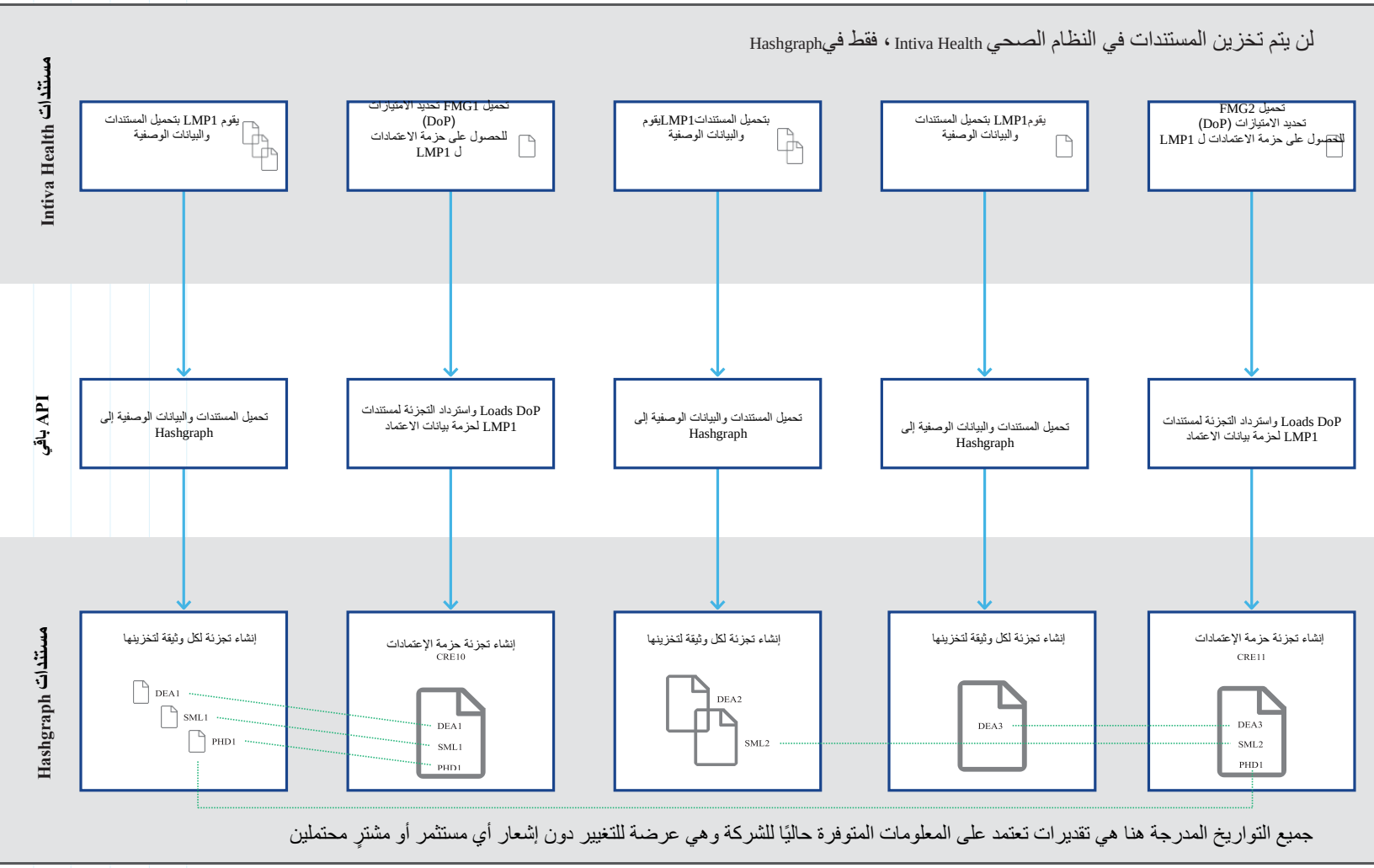
الملحق أ

وثائق الاعتماد دورة حياة ل **Intiva Health**



الملحق ب

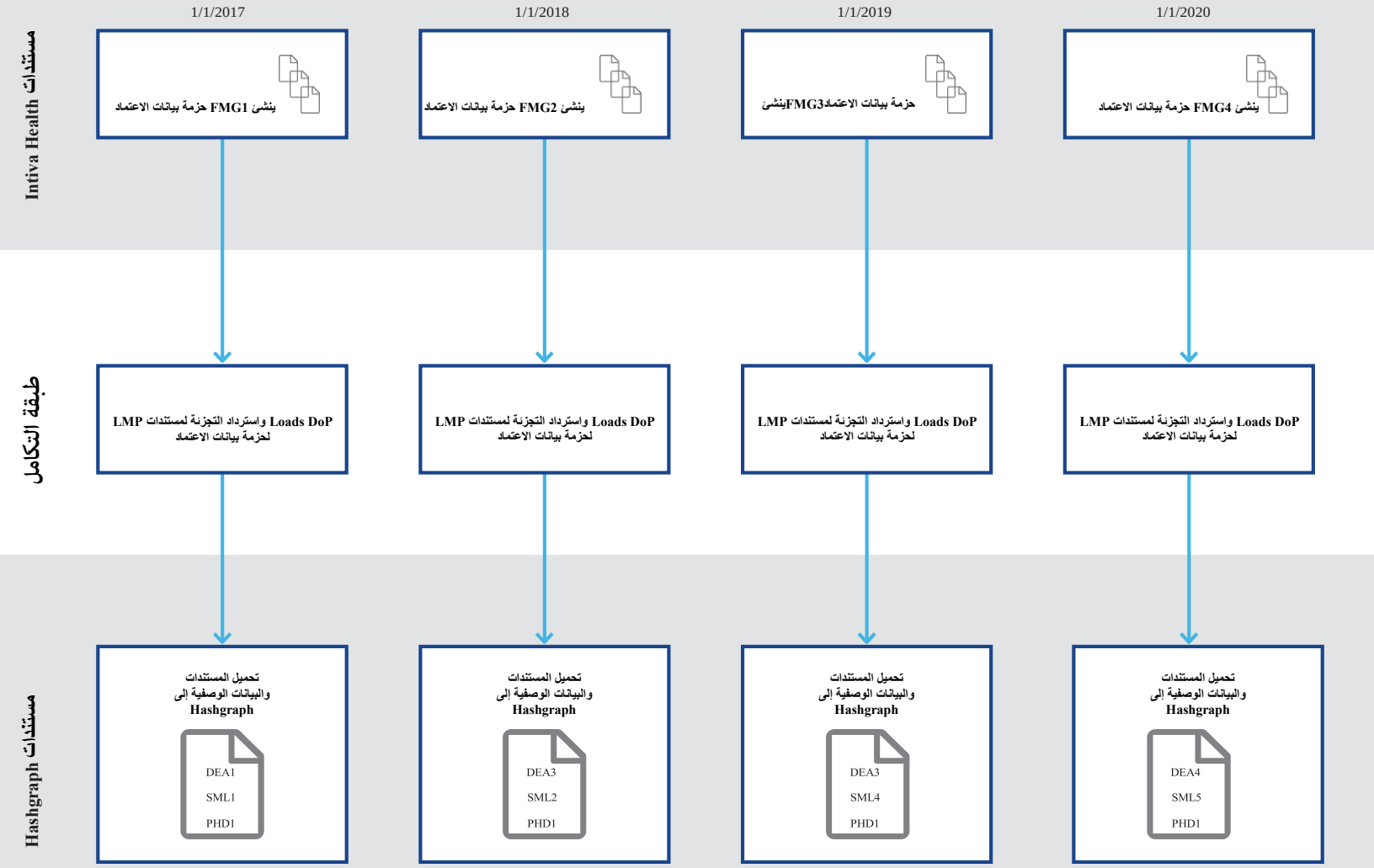
ReadyDoc™



الملحق ب

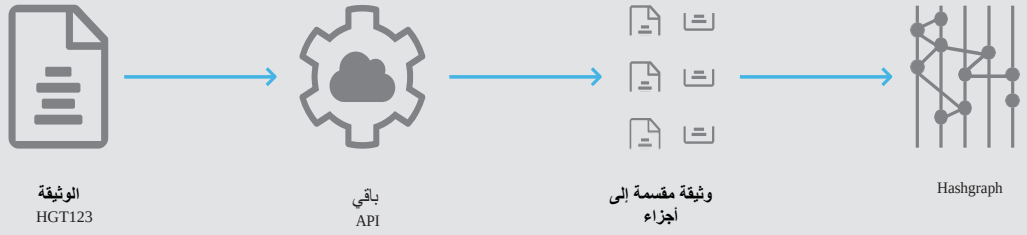
ReadyDoc™

ومع استمرار استخدام وثائق الاعتماد مع مرور الوقت من قبل العديد من المرافق (FMG) لمنح الإذن للعاملين الطبيين المرخصين (LMP) للممارسة في المرافق، فإن "سمعة" تلك الوثائق تتعزز أصالة ومصداقية.



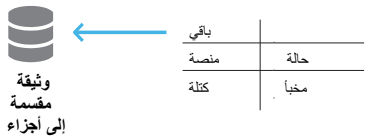
الملحق ج

تجزئة

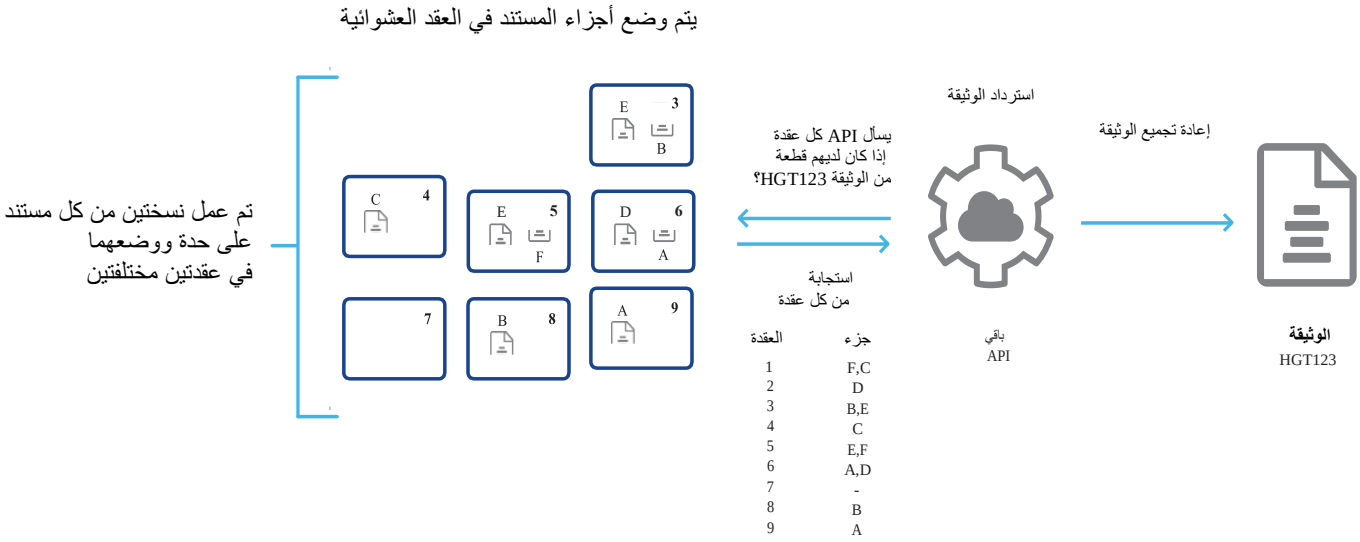


فقط Hashgraph و SSL يمكنهما الوصول إلى العقد

عقدة واحدة



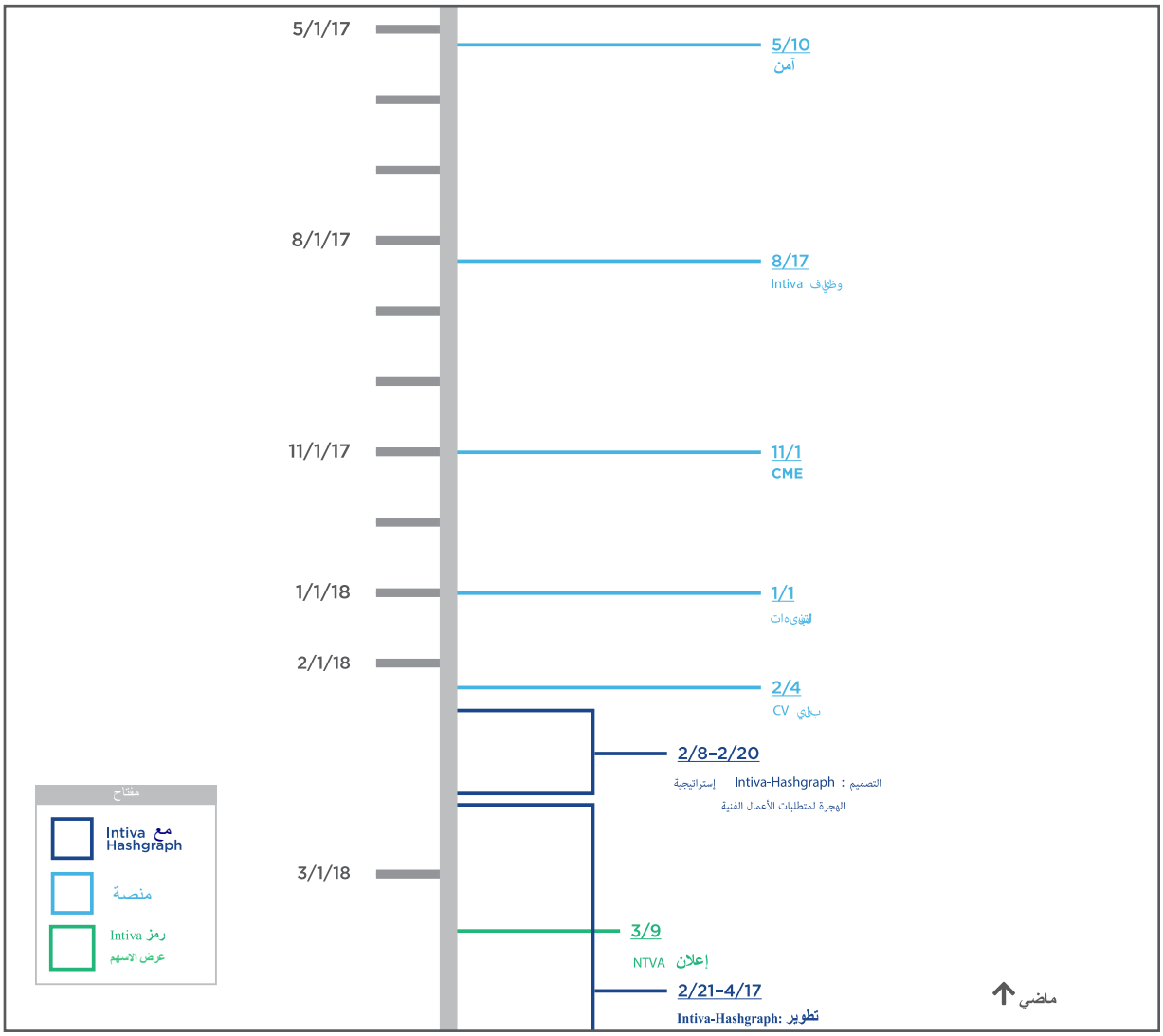
الباقي: باقي API
النظام الأساسي: يرسل المعاملة إلى كافة العقد الأخرى كتلة: يحمل محفوظات المعاملة بعد إجماع حالة: حالة عقدة)لا يزال يتم تحديدها(ذاكرة التخزين المؤقت: يحمل "حالة" بعد حالة ممتلئة



العقدة	جزء
1	F,C
2	D
3	B,E
4	C
5	E,F
6	A,D
7	-
8	B
9	A

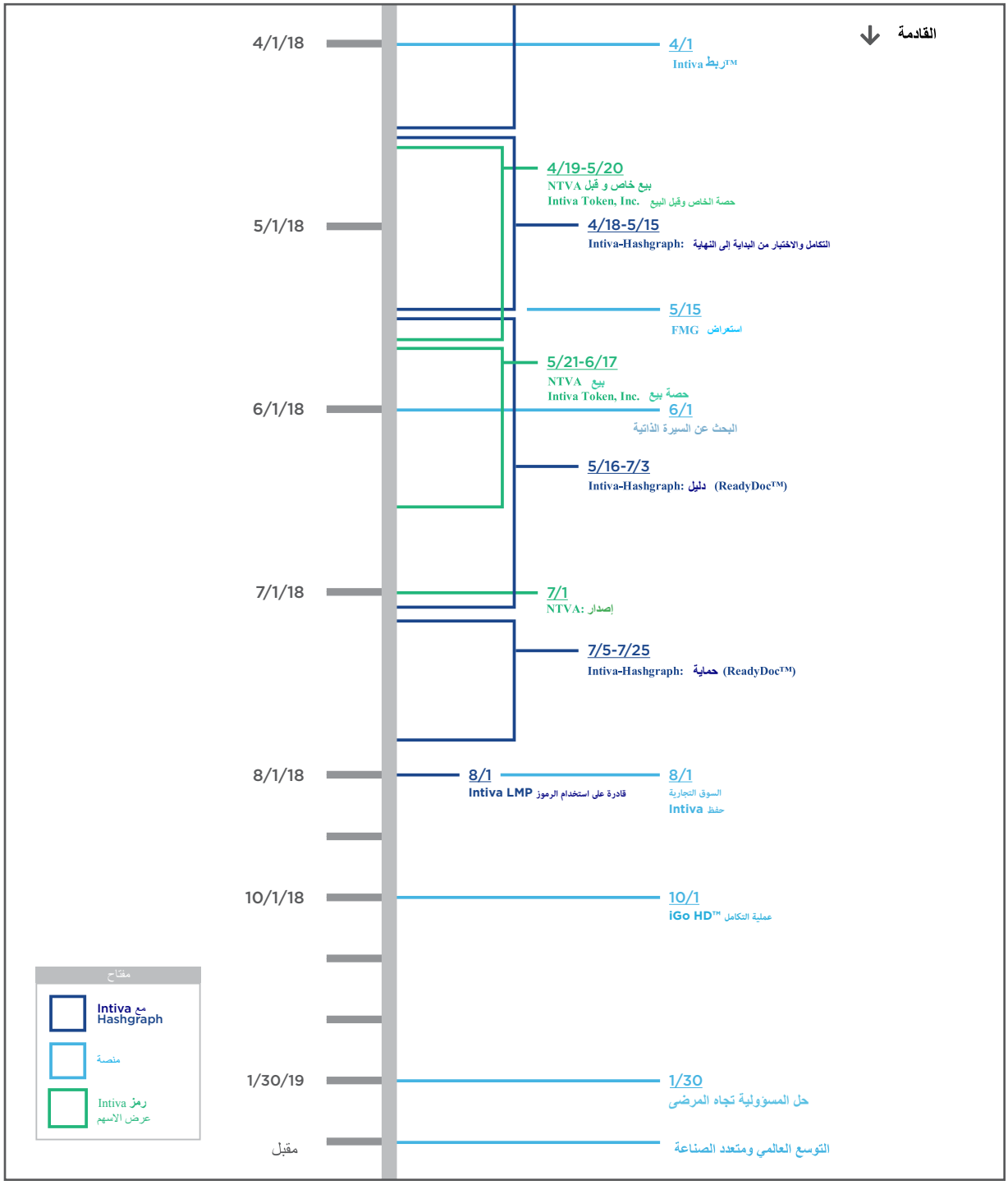
الملحق د

خارطة الطريق والمعالم الماضي



الملحق د

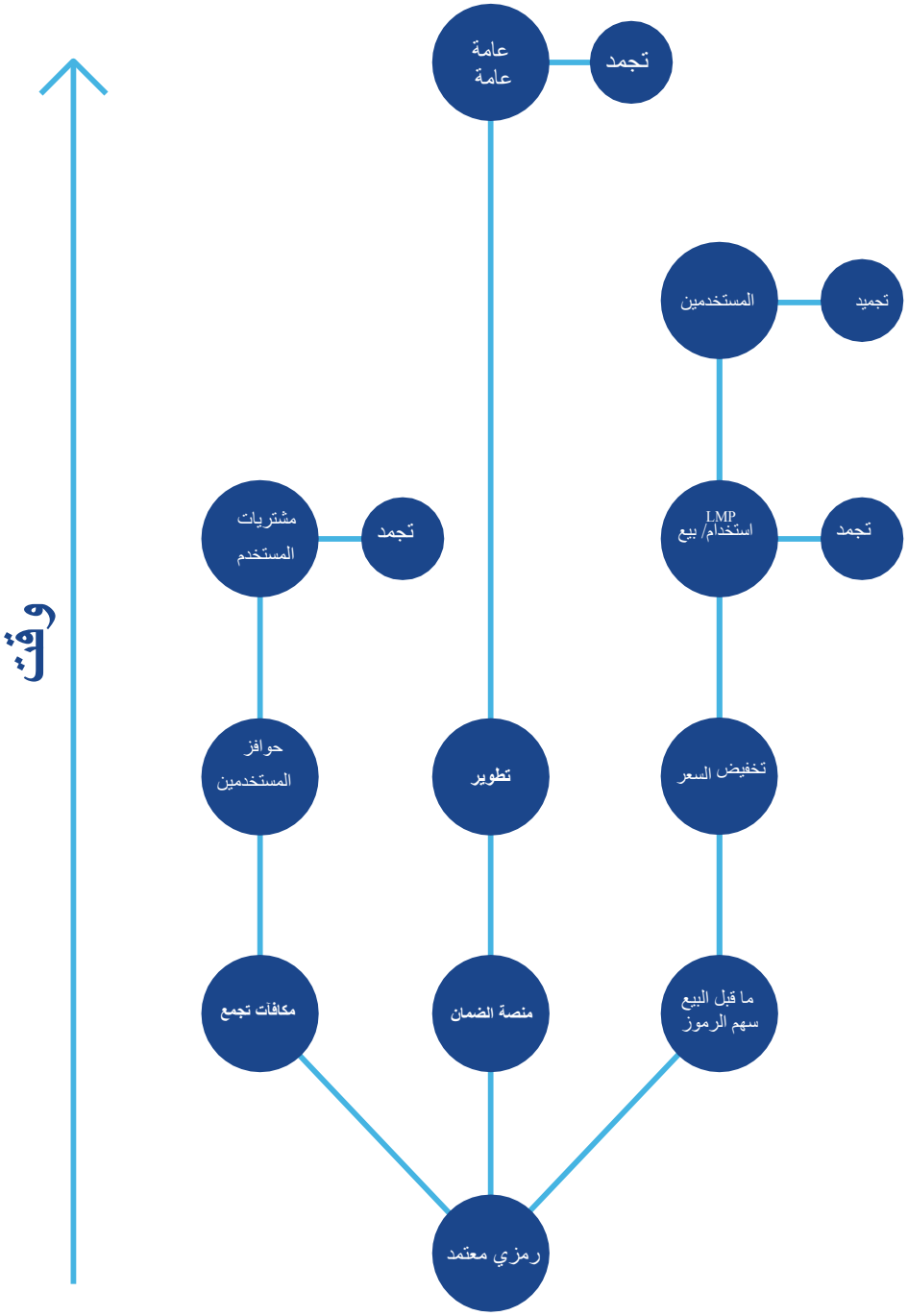
خارطة الطريق والمعالم (المستقبل)



جميع التواريخ المدرجة هنا هي تقديرات تعتمد على المعلومات المتوفرة حاليًا للشركة وهي عرضة للتغيير دون إشعار أي مستثمر أو مشترٍ محتملين.

الملحق ه

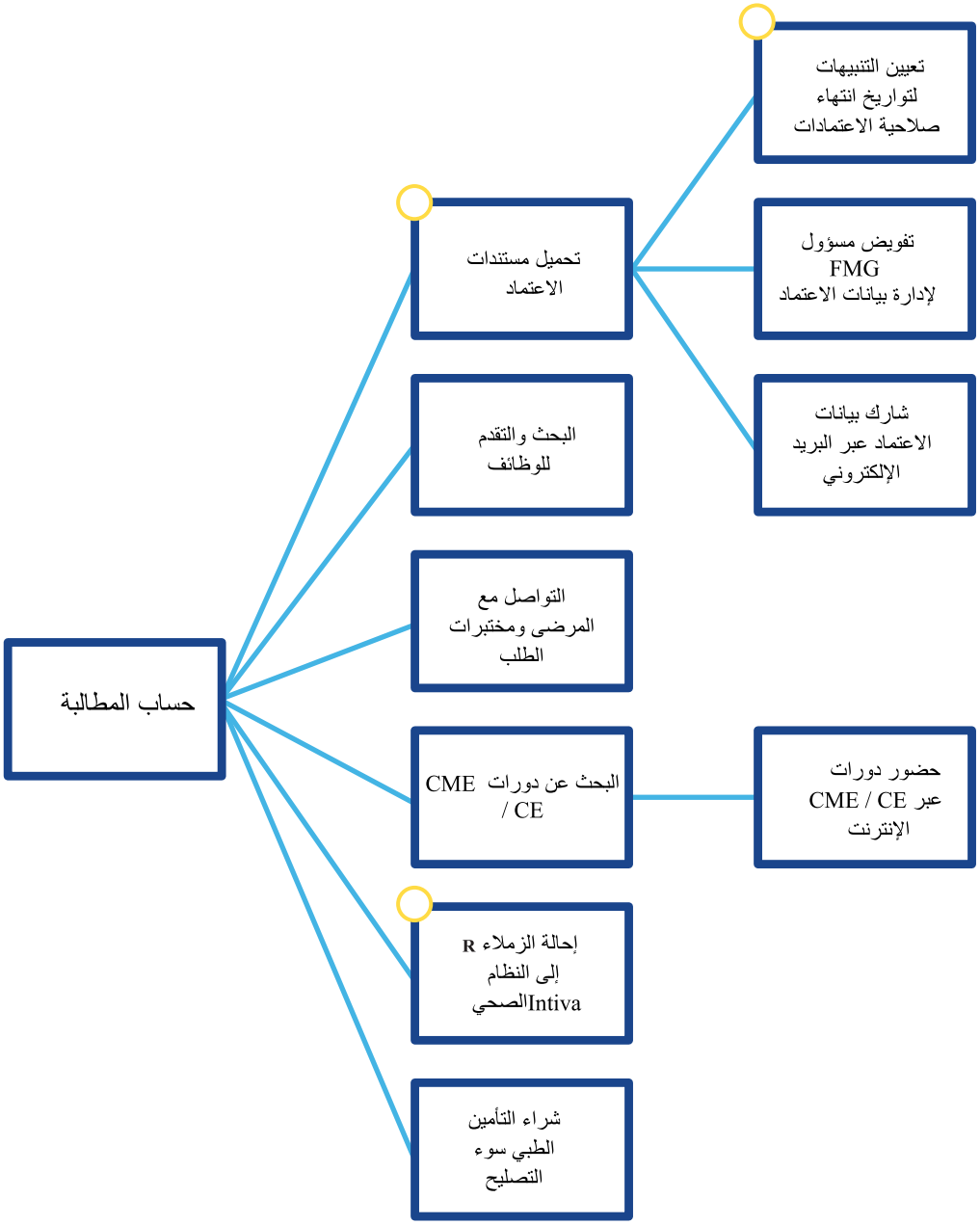
خطة إصدار الرمز المميز



يستم تجميد نصف)0.5 ٪ في المئة إلى اثنين)2 ٪ في المئة من NTVAالمستخدمة في بعض المعاملات لدمة تصل إلى مخس)5 (سنوات. بعد دفترة التجميد ،سيتم إعادة توزيع هذه NTVAللمستخدمين من أجل متابعة مكافآت توكين للحدث.

أحداث رمزية

سيتم تحفيز النشاط على المنصة إلى LMPs بالطريقة التالية



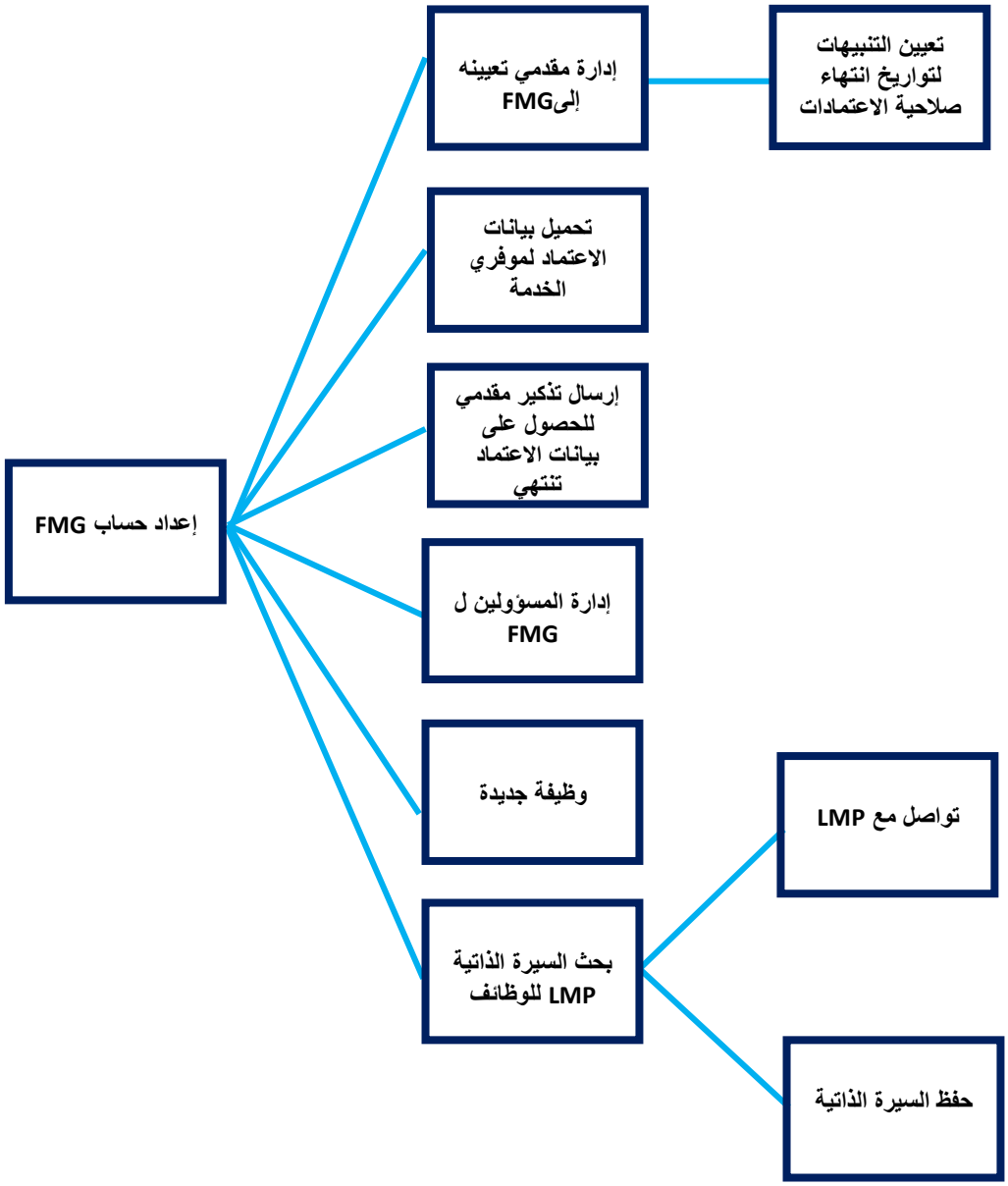
الحدث المميز

أحداث الرمز - الأنشطة التي تؤدي إلى مكافآت NTVA

الملحق و

أحداث رمزية

وبالمثل ، تحفز مبادرات إدارة الأزمات والشركاء الرئيسيون ليكونوا مشاركين نشطين في المنبر على النحو التالي :

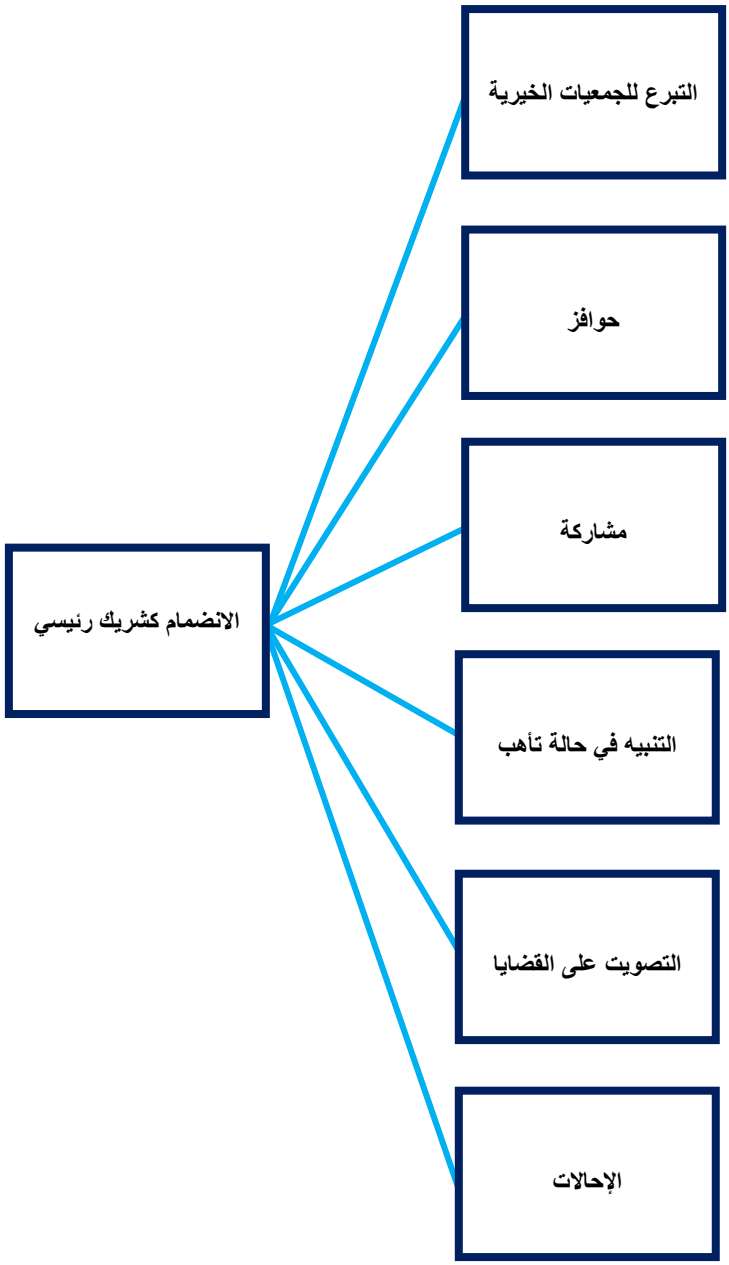


الحدث المميز =

أحداث الرمز - الأنشطة التي تؤدي إلى مكافآت NTVA

الملحق و

أحداث رمزية

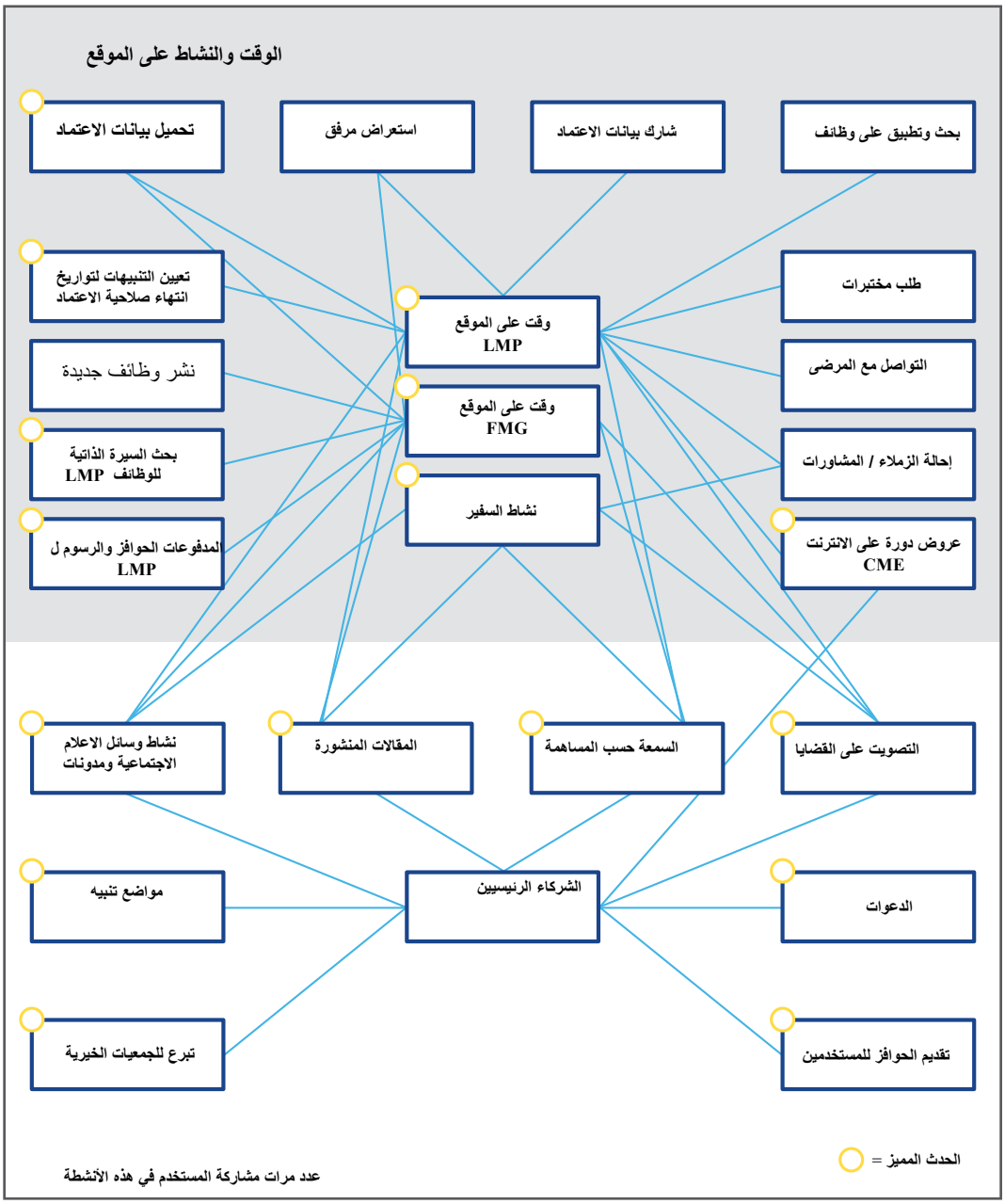


الحدث المميز =

أحداث الرمز - الأنشطة التي تؤدي إلى مكافآت NTVA

احداث رمزية

سيتم مضاعفة NTVA المكتسبة للأنشطة المدرجة تحت عنوان "الوقت والنشاط على الموقع" في المخطط التالي بمرور الوقت في الموقع والأنشطة التكرارية. سوف تتضاعف ضريبة NTVA التي يتم كسبها للأنشطة المدرجة تحت عنوان "المشاركة" في الرسم البياني التالي حسب كمية الأنشطة أو مقدارها.



أحداث الرمز - الأنشطة التي تؤدي إلى مكافآت NTVA